

Toyota

Compañía Financiera de Argentina S.A.

Estados Financieros

Correspondientes al ejercicio iniciado el
1° de enero de 2020 y finalizado el 31 de diciembre de 2020,
presentados en forma comparativa

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Estados Financieros

Correspondientes al ejercicio iniciado el
1° de enero de 2020 y finalizado el 31 de diciembre de 2020,
presentados en forma comparativa

Índice

Memoria
Estado de Situación Financiera
Estado de Resultados Integrales
Estado de Cambios en el Patrimonio
Estado de Flujo de Efectivo y sus Equivalentes
Notas
Anexos
Proyecto de Distribución de Utilidades
Reseña Informativa
Informe del Auditor Independiente
Informe de Comisión Fiscalizador

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Memoria

Señores Accionistas de
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias vigentes, tenemos el agrado de poner a vuestra consideración la Memoria y Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico número 16, iniciado el 1 de Enero de 2020 y finalizado el 31 de Diciembre de 2020.

Contexto Económico

Luego de la contracción económica de 2,2% de 2019, de acuerdo con lo mencionado en el último Proyecto de Ley de Presupuesto, para el año 2020 se proyecta una caída de la actividad económica de 12,1%. En un marco de condicionamientos y restricciones por parte del Estado y demandas sociales crecientes producto del deterioro económico y social, muchas de las iniciativas impulsadas por la Administración Nacional durante los primeros meses de gestión estuvieron orientadas hacia el atendimento de la emergencia. En este contexto de profunda recesión económica irrumpió la pandemia COVID-19.

La retracción del PBI en 2020 responde a caídas en todos los componentes de demanda agregada, en particular la inversión, que se espera que caiga 25,6% interanual, y el consumo privado, para el que se proyecta una baja de 13,6% interanual. Por su parte, se proyecta que el consumo público caiga en menor magnitud, 2,1% interanual, especialmente ante la preservación del empleo público en el marco de la pandemia. En cuanto al comercio exterior, se proyecta una caída de las exportaciones de bienes y servicios de 14,2% interanual, debido a la caída de la demanda del resto del mundo ante la situación sanitaria global, al mismo tiempo que se espera una caída de las importaciones de 21,9% interanual, relacionada tanto con la retracción de la actividad local como con los menores flujos de comercio de bienes y servicios en el plano internacional. Se espera que la situación de menor actividad local repercuta sobre los indicadores del mercado de trabajo durante 2020, en particular con un incremento en los niveles de desempleo.

Para 2021 se proyecta un crecimiento del PBI a precios constantes de 5,5%; esta recuperación se daría de la mano de todos los componentes de la demanda agregada. Para el consumo privado se estima un crecimiento de 5,5% interanual y para el público un alza de 2,0% interanual. En tanto, la inversión, que fue el rubro más severamente afectado en la crisis, podría alcanzar un crecimiento interanual de 18,1%, contribuyendo especialmente a impulsar la recuperación económica. Por el lado del comercio exterior, se estima que las exportaciones de bienes y servicios a precios constantes se incrementen 10,2% interanual, junto con un mayor crecimiento de las importaciones, que crecerían 16,3% interanual; impulsadas por la recuperación de la actividad.

En lo que respecta al mercado financiero, de acuerdo con lo informado por el Banco Central de la República Argentina en su último “Informe de Estabilidad Financiera”, el sistema financiero continuó desarrollando sus actividades con relativa normalidad y sin interrupciones, a pesar de transitar un escenario económico marcado por un suceso extraordinario. La pandemia dio lugar a una combinación de shocks externos e internos sin precedentes sobre una economía que, de forma previa, ya atravesaba una recesión de casi dos años, con alta inflación y niveles insostenibles de deuda pública. Ante este contexto desafiante, el conjunto de las entidades financieras continuó mostrando un adecuado grado de resiliencia.

Durante la segunda mitad del año se fueron plasmando ciertas señales positivas sobre el marco operativo en el que actúa el sistema financiero. Por un lado, diversos sectores económicos comenzaron a recuperar gradualmente su actividad, situación que le está permitiendo al BCRA ajustar el conjunto de medidas tomadas ante el shock, así como avanzar hacia la armonización de las tasas de interés de política. La mejora de la actividad resultó en parte favorecida por las medidas monetarias, de impulso crediticio (con tasas subsidiadas) y fiscales tomadas para evitar que el shock tenga secuelas permanentes sobre el tejido económico, y por la paulatina flexibilización de las restricciones sanitarias. Por otro lado, se avanzó en la normalización de los mercados de deuda pública. A las medidas que se vienen tomando para reconstruir la curva de rendimientos en pesos y potenciar el rol de los mercados de capitales, se le sumó el cierre con éxito de las reestructuraciones de bonos -tanto internacionales como locales-, y los canjes de deuda para mejorar la composición y la sostenibilidad de la deuda pública.

En este marco, durante el segundo semestre de 2020 la actividad de intermediación financiera en moneda nacional con el sector privado mostró aumentos, reflejados tanto en los saldos reales del crédito como en el de depósitos (con cierta desaceleración en el margen). Este desempeño fue impulsado por el accionar del BCRA, destinado a fomentar el financiamiento, así como a potenciar las alternativas de ahorro en moneda nacional. En este sentido, el BCRA continúa haciendo esfuerzos por desarrollar instrumentos de ahorro e inversión que permitan obtener rendimientos positivos respecto de la inflación y el tipo de cambio.

Se espera que el sistema financiero continúe desplegando sus funciones con relativa normalidad en los próximos meses, atravesando sin sobresaltos los desafíos aún originados por la pandemia y así mantener sus condiciones de fortaleza.

Para los próximos meses, se considera que hay al menos tres factores de riesgo exógenos para el sistema financiero, dadas las exposiciones derivadas de su operatoria, que resultan necesarios monitorear: (1) El riesgo de una recuperación económica local más débil que la esperada, (2) El riesgo de evidenciar nuevos episodios de volatilidad en los mercados financieros y (3) El riesgo operacional que crece en el margen (por cuestiones estructurales como coyunturales), a partir de una mayor dependencia a recursos tecnológicos.

Operaciones de la Entidad

Durante el ejercicio 2020, la Entidad continuó ofreciendo sus productos préstamos minoristas, mayoristas y operaciones de Leasing a través de los Concesionarios Oficiales Toyota de todo el país.

Respecto al mercado automotor, el año 2020 se vendieron un total de 312.789 unidades. Comparativamente con el año 2019, donde se comercializaron 372.474 vehículos, se observa que hubo una disminución del 16,02% en el volumen de unidades vendidas.

Se estima que el volumen de ventas mejorará en 2021, previéndose un leve incremento en la cantidad de unidades vendidas.

Haciendo foco en la performance específica de la marca, pero sin dejar de considerar la performance del mercado en general, 2020 ha sido un buen año para Toyota Argentina. En el año se patentaron 43.631 unidades, alcanzando un nivel 33.04% menor al registrado en 2019 cuando se registraron 65.161 patentamientos de vehículos de la marca.

La evolución de ventas de vehículos en los últimos años es la siguiente:

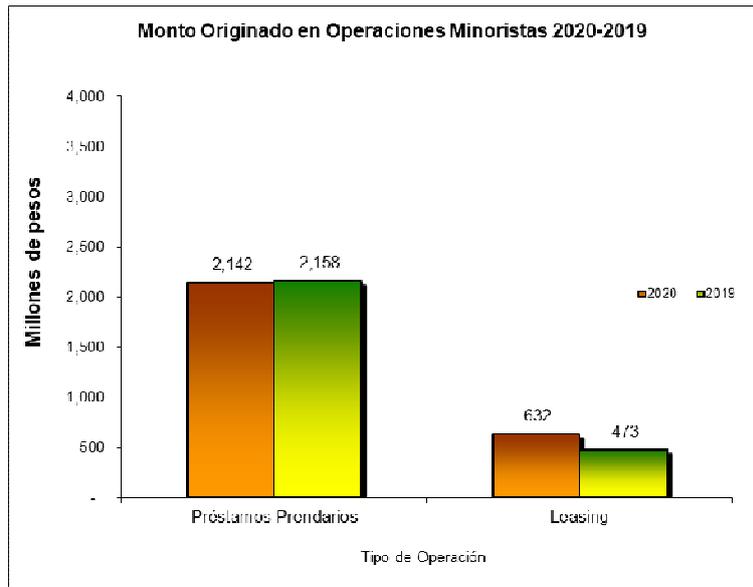
	Mercado				Toyota			
Año	2017	2018	2019	2020	2017	2018	2019	2020
Unidades	883,802	681,816	372,474	312,789	91,010	91,953	65,161	43,631

Durante 2020, en sintonía con la debilidad económica observada, la actividad de intermediación financiera evidenció una disminución con respecto períodos anteriores. Ante este escenario el BCRA mantuvo su esquema de política prudencial enfocado en atemperar el impacto económico y financiero del shock, impulsando la provisión de liquidez a los hogares y al sector productivo, así como de herramientas que permitan un alivio financiero a los mencionados sectores. En este sentido, las medidas estuvieron orientadas a: (i) *Propiciar el financiamiento al sector privado en condiciones financieras favorables, mediante fortalecimiento de líneas crediticias flexibles;* (ii) *Sostener las medidas de alivio a la situación financiera de familias y empresas, prorrogando las modificaciones en los criterios de clasificación de deudores y flexibilizando las condiciones de pago de cuotas de préstamos vigentes;* (iii) *Impulsar al ahorro bancario en pesos a plazo, mediante la calibración de las tasas de interés mínimas;* (iv) *Suspender la distribución de dividendos para fortalecer los niveles de solvencia de las entidades y* (v) *Mantener regulaciones sobre el mercado de divisas que busquen evitar que desequilibrios transitorios afecten la posición de reservas internacionales de la economía.*

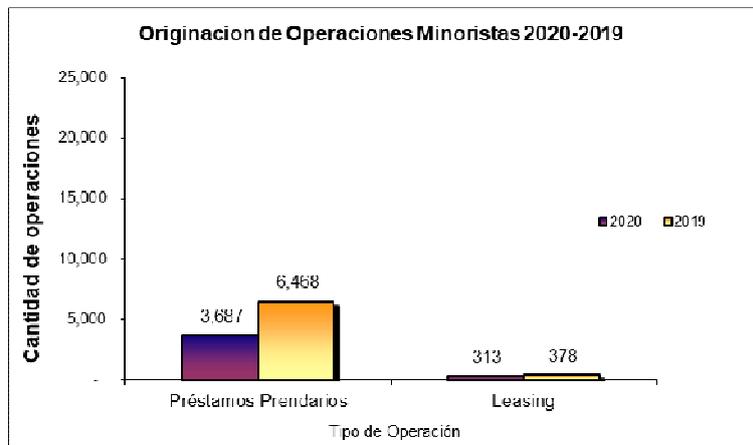
En este contexto, la Entidad continuó focalizando sus actividades en el otorgamiento de préstamos prendarios minoristas y mayoristas, y en operaciones de leasing.

La línea de financiación de préstamos “floorplan” (operatoria mayorista) mostró un menor dinamismo durante el segundo y el tercer trimestre del año, producto del menor volumen de unidades operadas. No obstante, TCFA logró ofrecer sus productos financieros en la totalidad de los concesionarios Toyota del país, manteniendo el primer lugar en el ranking de Entidades que financian vehículos Toyota en Argentina.

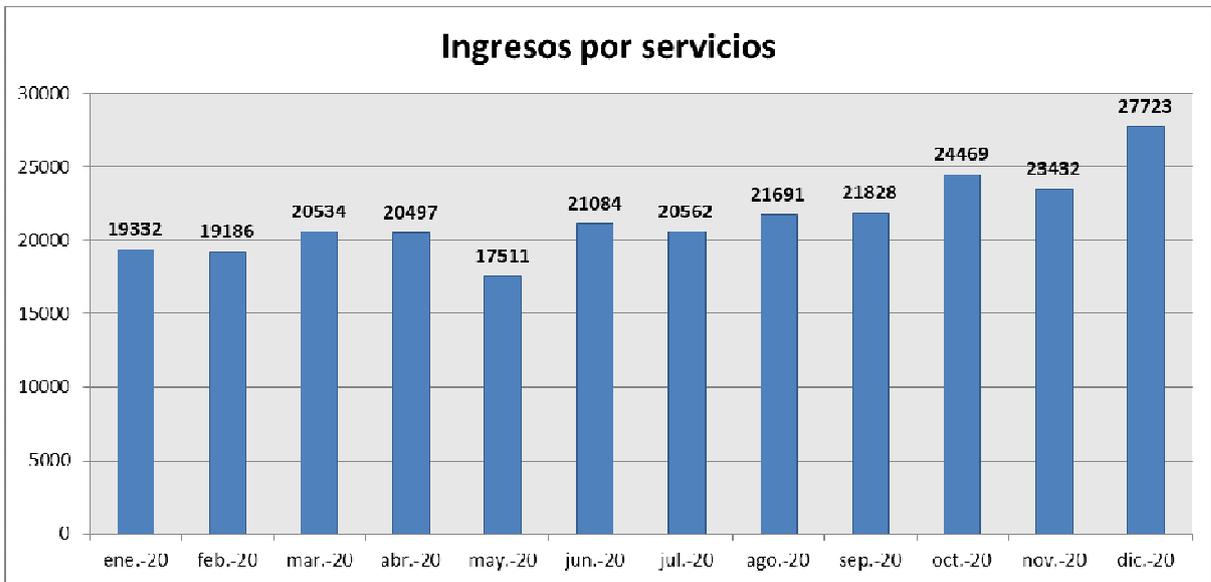
En función de las condiciones que presentó el mercado financiero, durante el ejercicio 2020, la Entidad logró una colocación de operaciones minoristas medida en pesos superior a la registrada el año anterior, finalizando el año con los siguientes saldos en millones de pesos:



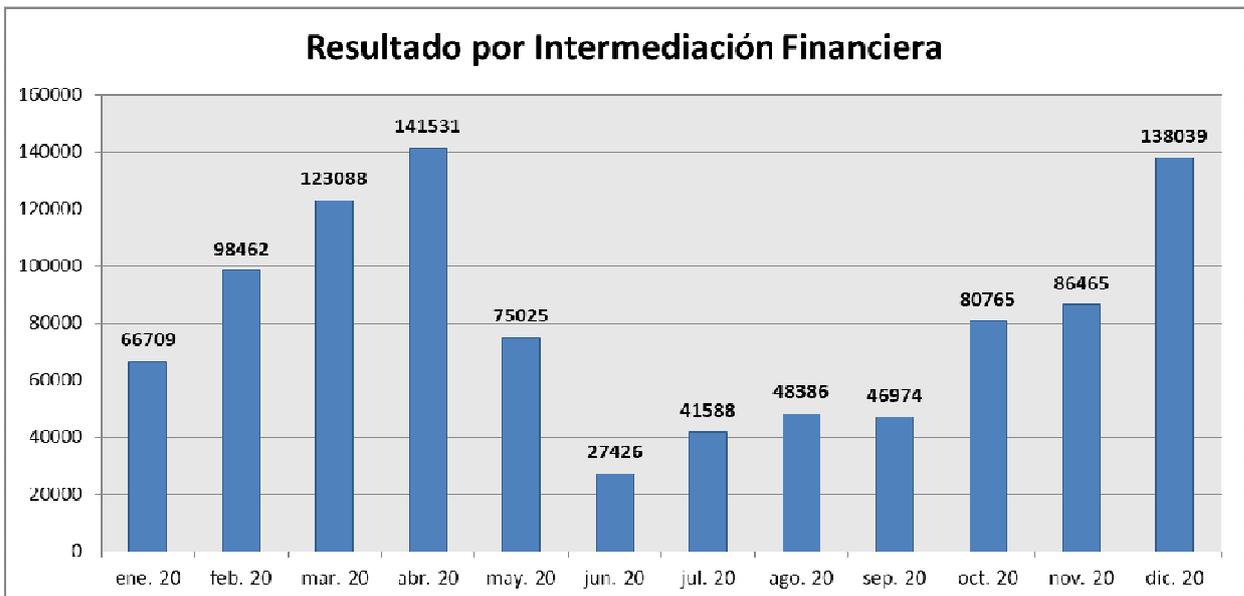
En lo que respecta a la cantidad de operaciones prendarias del año, en sintonía con la evolución de la Economía Argentina, la Entidad ha desacelerado el ritmo de otorgamiento de préstamos; obteniendo un volumen total que se ubicó por debajo de las expectativas establecidas al inicio del presente ejercicio y de la performance del año 2019. En relación a las operaciones de Leasing, al igual que lo registrado con relación a las financiaciones prendarias, durante 2020 TCFA ha operado un volumen inferior al registrado en el ejercicio anterior.



Con relación al negocio de seguros, TCFA continuó realizando la oferta de pólizas a los tomadores de préstamos y operaciones de leasing, obteniendo por este concepto ingresos por servicios adicionales a los generados por comisiones vinculadas con créditos.



En cuanto al resultado por Intermediación Financiera, el mismo ha evolucionado de acuerdo con lo que se puede observar en el gráfico adjunto, evidenciándose una desaceleración de la tendencia durante el segundo semestre del ejercicio.



Situación Patrimonial y Resultados

Los activos totales de la Entidad se incrementaron en el año 2020; gracias a las políticas adoptadas por la Entidad para mantener su presencia en el mercado financiero sobre la base de proveer servicios financieros que contribuyan con las necesidades propias de los usuarios Toyota.

Estructura patrimonial comparativa con el período anterior:

(miles de pesos)

	dic-20	dic-19	Variación %
Activo corriente	6.218.638	6.297.516	-1%
Activo no corriente	3.172.592	4.514.330	-30%
Total Activo	9.391.230	10.811.846	-13%
Pasivo corriente	4.935.467	6.424.417	-23%
Pasivo no corriente	2.929.741	2.867.207	2%
Total Pasivo	7.865.208	9.291.624	-15%
Patrimonio Neto	1.526.022	1.520.222	0%
Total Pasivo más Patrimonio Neto	9.391.230	10.811.846	-13%

Con relación a la causa más significativa respecto de la disminución del activo no corriente de la Entidad, cabe destacar la baja de los préstamos prendarios registrados en el ejercicio por Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

En cuanto a la baja experimentada por los pasivos, el mismo se produjo básicamente como resultado de las fuentes de fondeo empleadas, la misma se concentró especialmente en los rubros de Obligaciones Negociables, Obligaciones Negociables Subordinadas, Plazo Fijo y Préstamos Interfinancieros. Cabe destacar que todos estos fondos son obtenidos en base a la demanda derivada de la cartera activa de la Entidad.

Los principales activos de la Entidad al cierre del ejercicio son los siguientes:

2020

Préstamos	
Prendarios sobre automotores	3.473.567
Otros préstamos	2.030.425
Documentos Descontados	37.135
Leasing	
Créditos por arrendamientos financieros	1.426.003

Se expone a continuación la estructura de resultados de la Entidad:

Estructura de resultados comparativa con el período anterior:

(miles de pesos)

	dic-20	dic-19	Variación %
Ingresos por intereses	3.470.463	5.538.224	-37%
Egresos por intereses	(2.034.237)	(4.017.622)	-49%
RESULTADO NETO POR INTERESES	1.436.226	1.520.602	-6%
Ingresos por comisiones	98.823	148.769	-34%
Egresos por comisiones	(57.579)	(71.188)	-19%
RESULTADO NETO POR COMISIONES	41.244	77.581	-47%
R. neto por medición de inst. fin. a VR con cambios en resultados	(206.416)	(16.818)	1127%
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera	8.501	11.047	-23%
Otros ingresos operativos	258.326	243.306	6%
Cargo por incobrabilidad	(61.672)	(42.082)	47%
INGRESO OPERATIVO NETO	(1.261)	195.453	-101%
Beneficios al personal	(318.653)	(323.495)	-1%
Gastos de administración	(271.933)	(311.737)	-13%
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(83.839)	(75.931)	10%
Otros gastos operativos	(280.253)	(413.361)	-32%
RESULTADO OPERATIVO	(954.678)	(1.124.524)	-15%
Resultado por la posición monetaria neta	(462.071)	(545.879)	-15%
RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN	59.460	123.233	-52%
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	(53.660)	(97.677)	-45%
RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN	5.800	25.556	-77%
OTROS RESULTADOS INTEGRALES	-	-	0%
RESULTADO INTEGRAL NETO DEL PERÍODO	5.800	25.556	-77%

Con respecto al movimiento de fondos en el ejercicio, a continuación se muestra la aplicación de fondos efectuada durante el año 2020.

Estructura de la generación o aplicación de fondos comparativa con el ejercicio anterior

(miles de pesos)

	dic-20	dic-19
Fondos generados por / (aplicados a) las actividades operativas	(989.279)	3.964.795
Fondos (aplicados a) las actividades inversión	(56.183)	(109.377)
Fondos (aplicados a) / generados por las actividades financiación	1.192.229	(3.653.695)
Resultados Financieros y por Tenencia del efectivo y sus equivalentes	(91.124)	(70.249)
Efecto del Resultado Monetario de efectivo y equivalentes.	8.501	11.047
Total de fondos generados / (aplicados) durante el ejercicio	64.144	142.521

En los meses de febrero y diciembre de 2020, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. tuvo acceso nuevamente al mercado de capitales a través de las emisiones de las series número 27 y 28 de Obligaciones Negociables, por un total de pesos 750 millones y pesos 900 millones respectivamente, dentro del Programa Global de Emisión de Obligaciones Negociables por un Valor Nominal de hasta pesos 6.000 millones (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida), que fuera oportunamente presentado y aprobado por la Comisión Nacional de Valores

Adicionalmente a la emisión de obligaciones negociables, la Entidad obtiene sus fuentes de fondeo de Préstamos Interbancarios de corto y largo plazo, y Depósitos a plazo Fijo.

A continuación se exponen los principales indicadores financieros de la Entidad al 31 de Diciembre de 2020.

(Cifras expresadas en miles de pesos)

INDICADOR		dic-20		dic-19	
Solvencia	$\frac{\text{Patrimonio neto}}{\text{Pasivo}}$	$\frac{1.526.022}{7.865.208}$	19,4%	$\frac{1.520.222}{9.291.624}$	16,4%
Liquidez Corriente	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{6.218.638}{4.935.467}$	126,0%	$\frac{6.297.516}{6.424.417}$	98,0%
Inmovilización de activos	$\frac{\text{Activos no Corrientes}}{\text{Activo}}$	$\frac{3.172.592}{9.391.230}$	33,8%	$\frac{4.514.330}{10.811.846}$	41,8%
Rentabilidad total sobre patrimonio neto	$\frac{\text{Resultado del ejercicio}}{\text{Patrimonio neto}}$	$\frac{5.800}{1.526.022}$	0,4%	$\frac{25.556}{1.520.222}$	1,7%

Tal como puede observarse en el cuadro precedente, la Entidad muestra indicadores de gestión que muestran la solidez del negocio de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Capital Social

El capital social de la Entidad al cierre de ejercicio asciende a pesos 369,2 millones, los cuales han sido totalmente integrados por los accionistas.

La participación accionaria de los accionistas de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2020 es la siguiente:

<u>Accionista</u>	<u>Participación</u>
Toyota Motor Credit Corporation (USA)	0,80%
Toyota Financial Services International Corporation (USA)	99,20%
Total	<u>100,00%</u>

Resultados

En el dieciseisavo ejercicio económico, el resultado del balance 2020 arrojó una ganancia de miles de \$ 5.800.

Perspectivas Societarias

Para el año próximo la empresa prevé incrementar levemente el nivel de operaciones. En ese sentido, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. basará su estrategia de negocios en el mantenimiento del liderazgo en el mercado de financiación de vehículos Toyota 0Km y usados, a través del otorgamiento de préstamos prendarios a clientes minoristas compradores de vehículos y del crecimiento de operaciones de leasing, en su modalidad de leasing financiero.

Luego de las satisfactorias emisiones de las distintas series de Obligaciones Negociables la Entidad evaluará las condiciones del mercado y, si éstas se presentan favorables, continuará utilizando esta herramienta como fuente de fondeo durante el año 2021 además de mantener la toma de préstamos interfinancieros en pesos a Entidades que operan en el mercado Argentino. En cuanto a los depósitos a plazo fijo, se prevé un incremento moderado de los mismos durante el próximo ejercicio.

Durante el año 2021 la Entidad continuará focalizándose en la reducción de costos y en la eficiencia de procesos a través de actividades Kaizen de mejora continua.

El Directorio desea remarcar la colaboración prestada por el personal y ejecutivos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Finalmente, queremos agradecer a Toyota Argentina S.A., quien ha brindado permanentemente su apoyo a las operaciones de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. en el país.

Buenos Aires, 08 de Marzo 2021.

EL DIRECTORIO

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
(la “Compañía/TCFA”)
Estructura de Respuesta – Código de Gobierno Societario al 31 de diciembre de 2020 (el
“Código”)

A) LA FUNCION DEL DIRECTORIO

1. El Directorio genera una cultura ética de trabajo y establece la visión, misión y valores de la compañía.

De conformidad con el capítulo "7.2. *Directorio*" del Código, dicho órgano busca permanentemente asegurar el establecimiento de una cultura adecuada que sea consistente con la visión global de la Compañía y sus valores, poniendo énfasis en la integridad, gerenciamiento de riesgos y excelencia operativa. Asimismo, de acuerdo a lo establecido bajo la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*", el Directorio aprueba un código de ética siguiendo los estándares de conducta profesional de TCFA y se responsabiliza de que esos objetivos y estándares sean ampliamente difundidos dentro de la Entidad.

2. El Directorio fija la estrategia general de la compañía y aprueba el plan estratégico que desarrolla la gerencia. Al hacerlo, el Directorio tiene en consideración factores ambientales, sociales y de gobierno societario. El Directorio supervisa su implementación mediante la utilización de indicadores clave de desempeño y teniendo en consideración el mejor interés de la compañía y de todos sus accionistas.

De acuerdo con lo estipulado en el capítulo "7.2. *Directorio*" del Código, los miembros del Directorio son responsables por la aprobación de la Estrategia Global de Negocios de TCFA. Anualmente, luego de su tratamiento por el Comité de Activos y Pasivos y el Comité de Gerenciamiento de Riesgos y en cumplimiento de lo dispuesto por el BCRA mediante la Com. A 5343 - complementarias y modificatorias, el Directorio de TCFA aprueba el Plan de Negocios que se presenta ante las autoridades del BCRA.

Conforme surge de la cláusula "3.2. *Responsabilidad Social Corporativa - Contribución para un Desarrollo Sustentable*" del Código, TCFA, como integrantes del grupo Toyota, contribuye con el desarrollo armonioso y sustentable de la Compañía y de la Tierra mediante todas las actividades comerciales que desarrolla en cada país y región, alineándose con los Principios Rectores de TOYOTA MOTOR CORPORATION. Asimismo, cumple con las leyes y normas locales, nacionales e internacionales, así como con su espíritu, y realiza sus operaciones comerciales con honestidad e integridad.

Finalmente, de acuerdo a lo estipulado en la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, el Directorio es responsable de "establecer estándares de desempeño para la Gerencia compatibles con los objetivos y estrategias de TCFA"

3. El Directorio supervisa a la gerencia y asegura que esta desarrolle, implemente y mantenga un sistema adecuado de control interno con líneas de reporte claras.

Conforme lo establecido bajo la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, entre las funciones del Directorio se destacan las siguientes: (i) promover la capacitación y desarrollo de los ejecutivos y definir programas de entrenamiento continuo para sus miembros y la Gerencia, de manera tal de mantener un nivel adecuado de conocimiento y experiencia en líneas con las necesidades de la Compañía; (ii) establecer

estándares de desempeño para la Gerencia compatibles con los objetivos y estrategias de TCFA; (iii) realizar reuniones regularmente con la Gerencia para revisar políticas y monitorear el cumplimiento de objetivos; (iv) especificar sus facultades y responsabilidades y definir con claridad las correspondientes a la Gerencia; y (v) supervisar la gestión de la Gerencia y su consistencia con las políticas definidas, estableciendo canales de comunicación e información que permitan la revisión oportuna de las políticas y el monitoreo del cumplimiento de los objetivos societarios.

4. El Directorio diseña las estructuras y prácticas de gobierno societario, designa al responsable de su implementación, monitorea la efectividad de las mismas y sugiere cambios en caso de ser necesarias.

Conforme se establece en el capítulo "18. *Cumplimiento del Código*" del Código, el Directorio es responsable de la creación, difusión y actualización de dicho instrumento. El Comité de gobierno societario, ética y cumplimiento, vela por la aplicación efectiva de las reglas establecidas en el Código, en sus respectivos ámbitos de actuación y debe informar anualmente al Directorio sobre la efectiva aplicación de los principios y normas allí contenidos, y de los posibles desvíos que hayan podido producirse, para su análisis y modificación, de corresponder. Asimismo, de conformidad con lo estipulado bajo la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, entre las funciones del Directorio se encuentra la de revisar anualmente si el Código es adecuado a su perfil, complejidad e importancia, dejando constancia en acta de la evaluación realizada. Es decir que, sin perjuicio de la revisión y actualización permanente del Código por el Comité antes mencionado, será a propuesta del Directorio que se realizarán las revisiones del texto que resulten oportunas y convenientes de acuerdo con los resultados obtenidos de su aplicación y de las disposiciones legales vigentes.

5. Los miembros del Directorio tienen suficiente tiempo para ejercer sus funciones de forma profesional y eficiente. El Directorio y sus comités tienen reglas claras y formalizadas para su funcionamiento y organización, las cuales son divulgadas a través de la página web de la compañía.

De acuerdo con lo estipulado en la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, el Directorio debe comprometer el tiempo y la dedicación necesarios para cumplir con sus responsabilidades. Asimismo, en dicha cláusula se establece que el Directorio establece y hace cumplir líneas claras de responsabilidad en toda la organización, debiendo especificar sus facultades y responsabilidades. Finalmente, bajo el capítulo "11. *Política de Transparencia*" del Código, TCFA se compromete a realizar una apropiada divulgación de la información hacia los clientes, accionistas y público en general, proveyendo a las citadas partes de la información necesaria para que evalúen la efectividad de la gestión del Directorio y de la Gerencia. En este sentido, TCFA difunde a través de su sitio web (www.toyotacfa.com.ar) y/o en nota de los Estados Contables, entre otra información, la información relativa a la estructura del Directorio, Gerencia, Comités y estructura organizacional de la Compañía.

B) LA PRESIDENCIA EN EL DIRECTORIO Y LA SECRETARÍA CORPORATIVA

- 6. El Presidente del Directorio es responsable de la buena organización de las reuniones del Directorio, prepara el orden del día asegurando la colaboración de los demás miembros y asegura que estos reciban los materiales necesarios con tiempo suficiente para participar de manera eficiente e informada en las reuniones. Los Presidentes de los comités tienen las mismas responsabilidades para sus reuniones.**

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad de dirigir y organizar las reuniones del Directorio y de la Asamblea, así como también enviar a los Directores paquetes de información completos, claros y concisos con la suficiente anticipación para que estos estén debidamente informados al participar en las reuniones. Para ello, puede contar con la asistencia de la Secretaría Corporativa la que según el punto "7.2.5 *Secretaría Corporativa. Funciones*" tiene las funciones de brindar apoyo al Presidente en la administración efectiva del Directorio, brindar colaboración para que los Directores sean convocados con el tiempo necesario a las reuniones y reciban junto con la convocatoria el orden del día de la reunión, y brindar asistencia para que la toma de minutas reflejen la discusión y toma de decisiones. Finalmente, de acuerdo a lo estipulado en la cláusula "7.4 *Comités*" del Código, los presidentes de los comités tienen la responsabilidad de dirigir y organizar las reuniones de los comités a su cargo.

- 7. El Presidente del Directorio vela por el correcto funcionamiento interno del Directorio mediante la implementación de procesos formales de evaluación anual.**

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad de velar por el correcto funcionamiento interno del Directorio mediante la implementación de procesos formales de evaluación anual. Todo ello con la colaboración del Comité de Gobierno Societario, Ética y Cumplimiento.

- 8. El Presidente genera un espacio de trabajo positivo y constructivo para todos los miembros del Directorio y asegura que reciban capacitación continua para mantenerse actualizados y poder cumplir correctamente sus funciones.**

De acuerdo a lo estipulado en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad generar un espacio de trabajo positivo y constructivo para todos los miembros del Directorio y asegurar que reciban capacitación continua para mantenerse actualizados y poder cumplir correctamente sus funciones.

- 9. La Secretaría Corporativa apoya al Presidente del Directorio en la administración efectiva del Directorio y colabora en la comunicación entre accionistas, Directorio y gerencia.**

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.5 *Secretaría Corporativa. Funciones*" la Secretaría Corporativa cumple brinda apoyo al Presidente en la administración efectiva del Directorio y colaborar en la comunicación entre Accionistas, Directorio y Gerencias.

10. El Presidente del Directorio asegura la participación de todos sus miembros en el desarrollo y aprobación de un plan de sucesión para el gerente general de la compañía.

De acuerdo a lo estipulado en la cláusula *"7.2.4 Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores"* del Código, el Presidente del Directorio tiene la función de asegurar la participación de todos los miembros del Directorio en el desarrollo y aprobación de un plan de sucesión de los puestos de Dirección y Alta Gerencia.

C) COMPOSICIÓN, NOMINACIÓN Y SUCESIÓN DEL DIRECTORIO

11. El Directorio tiene al menos dos miembros que poseen el carácter de independientes de acuerdo con los criterios vigentes establecidos por la Comisión Nacional de Valores.

El Directorio está compuesto por siete miembros, seis titulares y uno suplente, revistiendo uno de ellos la calidad de independiente. Dada la dimensión, composición de la entidad y sus accionistas, la proporción de miembros independientes es adecuada. Tal y como se estipula el Código en el capítulo referido al Directorio *"7.2.2 Independencia de criterio de sus directores"*, el Directorio mantiene una composición que permite ejercer un juicio independiente para la toma de decisiones, contando permanentemente con la colaboración de los Comités. A tal efecto, dicho órgano cuenta con la participación de un Director independiente en línea con la normativa de Gobierno Societario emitida por el BCRA.

12. La Compañía cuenta con un Comité de Nominaciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros y es presidido por un director independiente. De presidir el Comité de Nominaciones el Presidente del Directorio, se abstendrá de participar frente al tratamiento de la designación de su propio sucesor.

La compañía cuenta con un comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones, y considerando la dimensión de la Compañía, TCFA posee un procedimiento que permite asegurar la transparencia en la toma de decisiones ya que tanto en el caso de contrataciones de nuevos empleados para ocupar puestos jerárquicos, como en caso de promociones, TCFA consulta previamente con los Accionistas. Asimismo, se presenta el nuevo organigrama de primer grado al Directorio para su aprobación. Para el caso de nuevos miembros del Directorio, además de la aprobación de los accionistas, es mandatoria la aprobación del BCRA.

13. El Directorio, a través de su Comité de Nominaciones, desarrolla un plan de sucesión para sus miembros que guía el proceso de preselección de candidatos para ocupar vacantes y tiene en consideración las recomendaciones no vinculantes realizadas por sus miembros, el Gerente General y los accionistas.

Conforme surge de la cláusula *"7.2.3 Funciones y Responsabilidades"*, una de las funciones del Directorio es seleccionar y, cuando sea necesario, reemplazar a los principales ejecutivos, asegurando un plan apropiado para su sucesión de modo que los candidatos reúnan los requisitos necesarios para administrar la Compañía. La compañía cuenta con un

comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones, y así mismo TCFA cuenta con una norma aprobada en primera instancia por el Gerente de Recursos Humanos y el Presidente del Directorio de la Entidad denominada "Sucesión de la Gerencia", que ha sido elevada y aprobada por el Directorio.

14. El Directorio implementa un programa de orientación para sus nuevos miembros electos.

Conforme surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, una de las funciones del Directorio es "Promover la capacitación y desarrollo de los ejecutivos y definir programas de entrenamiento continuo para sus miembros y la Gerencia, de manera tal de mantener un nivel adecuado de conocimiento y experiencia en líneas con las necesidades de la Compañía."

Asimismo, la Compañía cuenta con Programas de Capacitación continua vinculados a las necesidades existentes de la Emisora para los miembros del Directorio y gerentes de primera línea entre los que se detallan: Curso de Prevención de Lavado de Dinero, Oratoria, Conferencias regionales del grupo Toyota sobre cada área funcional, Programas de Liderazgo, habilidades de Management y Protección de Datos Personales, entre otros. Finalmente, la Compañía incentiva a los miembros del órgano de Administración y Gerentes de primera línea sugiriendo/promocionando frecuentemente la realización de capacitaciones permanentes en sus áreas específicas a fin de que complementen su nivel de formación. Estas sugerencias/promociones pueden ser realizadas por el Directorio o por el área de Recursos Humanos o a instancia del propio interesado en realizarlo.

D) REMUNERACION

15. La compañía cuenta con un Comité de Remuneraciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros. Los miembros son en su totalidad independientes o no ejecutivos.

La Compañía cuenta con un Comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones. Dicho Comité está integrado por el Presidente del Directorio y por la Gerente de Recursos Humanos, quien lo preside. Los integrantes del Comité cuentan con la idoneidad suficiente en temas de políticas de recursos humanos. El comité se reúne ad-hoc con una regularidad anual o semestral y/o cuando lo convoque su Presidente y/o cualquiera de sus miembros.

16. El Directorio, a través del Comité de Remuneraciones, establece una política de remuneración para el gerente general y miembros del Directorio.

Las decisiones del Comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones son relativas a las compensaciones del personal de la Entidad, y sus Ejecutivos. No toma decisiones respecto a las compensaciones de los miembros del Directorio, ya que éstas son tomadas por la Casa Matriz y aprobadas, si correspondiere, por la Asamblea de Accionistas. El Comité asegura que exista una clara relación entre el desempeño del personal clave y su remuneración en línea con las Políticas de Recursos Humanos ("Evaluación de Desempeño")

y “Bono por desempeño”). Asimismo, el Comité se asegura que la porción variable de la remuneración de miembros del Órgano de Administración y la Alta Gerencia se vincule con el rendimiento a mediano y/o largo plazo de la entidad a través de la Política Bono por desempeño que está publicada en un disco compartido para el acceso y lectura de todo el personal de la Entidad. Todas las normativas de este tenor son emitidas por la Gerencia de Recursos Humanos y aprobadas por el Presidente del Directorio, para luego ser elevadas a este último para su tratamiento y aprobación. Las mismas están publicadas en un disco compartido para el acceso y lectura de todo el personal de la Compañía. Todas las decisiones adoptadas por este Comité son elevadas al Directorio para su toma de conocimiento y aprobación. Conforme surge de la cláusula “7.4.7 *Comité de incentivos al personal, remuneraciones y nominaciones*” del Código, una de las principales responsabilidades de dicho comité es la de “asegurar que las políticas y prácticas de retribución de la entidad sean consistentes con su cultura, con sus objetivos de largo plazo, con su estrategia y con su ambiente de control.”

E) AMBIENTE DE CONTROL

- 17. El Directorio determina el apetito de riesgo de la compañía y además supervisa y garantiza la existencia de un sistema integral de gestión de riesgos que identifique, evalúe, decida el curso de acción y monitoree los riesgos a los que se enfrenta la compañía, incluyendo -entre otros- los riesgos medioambientales, sociales y aquellos inherentes al negocio en el corto y largo plazo.**

A los efectos de establecer una gestión integral de riesgos, y considerando que un gerenciamiento de riesgos eficaz le permitirá a la Entidad alcanzar los objetivos corporativos mientras opera dentro de los límites de riesgos definidos a través de un marco bien delimitado, el Comité de Gerenciamiento de Riesgos de TCFA ha desarrollado e implementado una “Política General de Gerenciamiento de Riesgos”. Entre los aspectos más significativos que contempla esta política se destacan los siguientes: (a) categorías de riesgos del negocio: Riesgos de Mercado, Riesgos de Crédito y Riesgos Operacionales, en cumplimiento de lo dispuesto por el BCRA mediante la Com. A 5398 - complementarias y modificatorias; (b) principios generales para la administración de riesgos: 1. Respeto por los valores corporativos; 2. Cumplimiento de los estándares éticos y de compliance vigentes; 3. Integridad; 4. Transparencia e integración; 5. Segregación de funciones y administración de desempeño; 6. Evaluación de nuevos productos; 7. Documentación y guarda de políticas, estándares y procedimientos; 8. Sistemas y políticas de seguridad de datos apropiados; 9. Programas de Continuidad de Negocios y Recuperación de Desastres; 10. Programas de Administración y Comunicación de Crisis y 11. Adecuado tratamiento y documentación de todas las excepciones a la política; (c) principios generales para la administración de riesgos de crédito: privacidad, perspectiva de cartera, prestación responsable y garantías; (d) principios generales para la administración de riesgos de mercado: coordinación de fondeo global, exposición en moneda extranjera, posiciones de opciones a plazo, gerenciamiento de liquidez, diversificación de fondeo y exposición crediticia de la contraparte; (e) principios generales para la administración de riesgos operacionales: naturaleza de omnipresencia, independencia de la Auditoría Interna, excelencia operativa y Kaizen; (f) etapas del proceso de gerenciamiento de riesgos: 1. Estrategia de Gerenciamiento de Riesgos, 2. Identificación, análisis y evaluación de riesgos, 3. Monitoreo de riesgos, 4. Control y Tratamiento, 5. Comunicación.

Dicho Comité de Gerenciamiento de Riesgos es responsable de observar en forma independiente el gerenciamiento de riesgos en TCFA y alertar al Jefe de Gerenciamiento de Riesgos y al Directorio sobre la administración de los mismos. A los efectos de gestionar de manera eficiente los riesgos a los cuales se encuentra expuesta TCFA, se han desarrollado manuales, políticas y procedimientos tendientes a tratar los riesgos de mercado, de crédito, operacionales y de cumplimiento existentes. En cuanto a la interacción del Comité de Gerenciamiento de Riesgos con el resto de la Entidad, tal como se menciona bajo la cláusula "7.4.6 Comité de gerenciamiento de riesgos" del Código, el Comité es responsable por mantener una fluida relación y comunicación con el resto de los Comités de TCFA, pudiendo solicitar el envío de informes y/o reportes, así como la implementación de acciones definidas, en lo que respecta al gerenciamiento de riesgos. Asimismo, podrá recibir inquietudes del resto de los Comités, para suministrar una respuesta o asesoramiento en los temas que resulten de su incumbencia.

18. El Directorio monitorea y revisa la efectividad de la auditoría interna independiente y garantiza los recursos para la implementación de un plan anual de auditoría en base a riesgos y una línea de reporte directa al Comité de Auditoría.

TCFA terceriza la realización de auditorías internas, en un Estudio externo, una firma de gran reconocimiento y prestigio en el mercado. Conforme lo establecido bajo la cláusula "8.1 Auditoría Interna" del Código de Gobierno Societario, las tareas de la Auditoría interna son: relevamientos, compulsas con informaciones de terceros y pruebas de diseño o de cumplimiento sobre los objetivos establecidos. En cumplimiento de las disposiciones del BCRA, el Directorio analiza y aprueba el plan anual de auditoría interna en forma previa al inicio del año fiscal, el cual por disposiciones de este organismo, contiene un alcance mínimo establecido, así como también, cualquier modificación posterior que sea necesario introducir.

Con periodicidad mensual, toma conocimiento del avance de las tareas y conclusiones parciales obtenidas en cumplimiento del mencionado plan. Asimismo, entre las funciones del Directorio, según surge de la cláusula "7.2.3 Funciones y Responsabilidades" del Código, se encuentra la de reunirse con regularidad con los auditores internos para revisar los resultados que surjan del monitoreo del control interno.

19. El auditor interno o los miembros del departamento de auditoría interna son independientes y altamente capacitados.

Conforme lo indicado en el punto anterior, TCFA terceriza la realización de auditorías internas en un Estudio externo, sobre el cual se verifica previo a su contratación, el cumplimiento de los requisitos de independencia que la tarea requiere. La evaluación de idoneidad, independencia y desempeño de los Auditores Externos, es parte de los procedimientos mínimos exigidos por BCRA para la labor de la Auditoría Interna.

Entre los principales procedimientos desarrollados, se verifica que tanto el estudio de Auditoría Externa como sus directores y socios no brinden servicios incompatibles con sus funciones que puedan afectar su independencia.

- 20. El Directorio tiene un Comité de Auditoría que actúa en base a un reglamento. El Comité está compuesto en su mayoría y presidido por directores independientes y no incluye al gerente general. La mayoría de sus miembros tiene experiencia profesional en áreas financieras y contables.**

Conforme lo establecido bajo la cláusula "7.4.1 *Comité de Auditoría*" del Código, el Comité de Auditoría está integrado mínimamente por dos miembros del Directorio y el máximo responsable del área de Auditoría Interna. Asimismo, a fin de componer un comité con amplia experiencia en temas contables y/o financieros, TCFA ha nombrado como miembro al responsable máximo del estudio encargado de realizar la auditoría interna.

Dicho Comité de Auditoría actúa respetando los lineamientos de buen gobierno, ética y transparencia establecidos en el Reglamento de Comité de Auditoría y el Código, y conforme las pautas establecidas en la norma de Ética Profesional y Código de Conducta.

Los funcionarios que integran el Comité, como así la persona encargada de la auditoría interna, son designados por el Directorio de la Entidad en tiempo y forma, de acuerdo con lo establecido por las normas del B.C.R.A.

La amplia experiencia profesional de los miembros del Comité en materia financiera y contable le permiten ejecutar adecuadamente sus funciones.

- 21. El Directorio, con opinión del Comité de Auditoría, aprueba una política de selección y monitoreo de auditores externos en la que se determinan los indicadores que se deben considerar al realizar la recomendación a la asamblea de accionistas sobre la conservación o sustitución del auditor externo.**

Conforme surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, entre las responsabilidades del Directorio se encuentra la de nombrar o remover los auditores. Asimismo, también según lo establecido en la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" aprueba, con opinión del Comité de Auditoría, una política de selección y monitoreo de auditores externos en la que se determinan los indicadores que se deben considerar al realizar la recomendación a la asamblea de Accionistas sobre la conservación o sustitución del auditor externo.

F) ETICA, INTEGRIDAD Y CUMPLIMIENTO

- 22. El Directorio aprueba un Código de Ética y Conducta que refleja los valores y principios éticos y de integridad, así como también la cultura de la compañía. El Código de Ética y Conducta es comunicado y aplicable a todos los directores, gerentes y empleados de la compañía.**

TCFA cuenta con una política interna denominada "Ética Profesional y Código de Conducta". Dicha norma es aprobada por el Directorio de la Entidad y un ejemplar de la misma es entregado a cada empleado. Adicionalmente, el área de Recursos Humanos guarda una copia firmada como acuse de recibo en cada legajo al momento del ingreso del empleado a la compañía

El Código estipula, en su cláusula "3.1. *Código de Conducta y Normas de Ética Profesional*", que TCFA exige que todo su personal respete el Código de Conducta y las Normas de Ética Profesional en cuanto al trato con los clientes, concesionarios, vendedores,

proveedores, colegas y otros profesionales de distintos sectores. Asimismo, establece que su objeto es asegurar que las más elevadas normas éticas rijan las relaciones internas y las relaciones de negocios y con la comunidad en general; proveyendo explicaciones detalladas y ejemplos de acciones y cuestiones a tener en cuenta con especial atención y cuidado, dentro y fuera del trabajo. Dichas normas se construyeron sobre la base de dos pilares que representan el Toyota Way: *Respeto por la gente* y *Kaizen o mejoras continuas*, y concuerda con los valores de: integridad, orientación al cliente, propósito común, velocidad y desempeño.

Es responsabilidad personal e indelegable de todo el personal conocer, respetar y aplicar dichas normas.

TCFA también ha desarrollado un Código de Conducta Empresarial para Proveedores el cual es firmado por cada uno de ellos al momento de contratar sus servicios.

- 23. El Directorio establece y revisa periódicamente, en base a los riesgos, dimensión y capacidad económica un Programa de Ética e Integridad. El plan es apoyado visible e inequívocamente por la gerencia quien designa un responsable interno para que desarrolle, coordine, supervise y evalúe periódicamente el programa en cuanto a su eficacia. El programa dispone: (i) capacitaciones periódicas a directores, administradores y empleados sobre temas de ética, integridad y cumplimiento; (ii) canales internos de denuncia de irregularidades, abiertos a terceros y adecuadamente difundidos; (iii) una política de protección de denunciantes contra represalias; y un sistema de investigación interna que respete los derechos de los investigados e imponga sanciones efectivas a las violaciones del Código de Ética y Conducta; (iv) políticas de integridad en procedimientos licitatorios; (v) mecanismos para el análisis periódico de riesgos, monitoreo y trayectoria de terceros o socios de negocios (incluyendo la debida diligencia para la verificación de irregularidades, de hechos ilícitos o de la existencia de vulnerabilidades durante los proceso de transformación societaria y adquisiciones), incluyendo proveedores, distribuidores, prestadores de servicios, agentes e intermediarios.**

Conforme lo establecido en la cláusula “7.4.8 Comité de gobierno societario, ética y cumplimiento” del Código, TCFA cuenta con un Comité de Gobierno Societario, Ética y Cumplimiento el cual conjuntamente con el Directorio se encarga de desarrollar un programa de Ética e Integridad que disponga: (i) capacitaciones periódicas a Directores, Gerentes y empleados sobre temas de ética, integridad y cumplimiento; (ii) canales internos de denuncia de irregularidades, abiertos a terceros y adecuadamente difundidos; (iii) un sistema de investigación interna que respete los derechos de los investigados e imponga sanciones a las violaciones del Código de Conducta

Las decisiones adoptadas por dicho comité son elevadas para el tratamiento, consideración y aprobación del Directorio.

- 24. El Directorio asegura la existencia de mecanismos formales para prevenir y tratar conflictos de interés. En el caso de transacciones entre partes relacionadas, el Directorio aprueba una política que establece el rol de cada órgano societario y define cómo se identifican, administran y divulgan aquellas transacciones perjudiciales a la compañía o sólo a ciertos inversores.**

El personal de TCFA, definido como tal cualquiera sea su nivel jerárquico (incluyendo a los miembros del órgano de administración y la Sindicatura) debe evitar los conflictos de intereses, ya sean reales o aparentes. Un conflicto de intereses surge cuando un miembro del personal está alcanzado por intereses financieros o económicos que afectan su objetividad; participa en actividades que pueden hacerlo sentir obligado ante concesionarios, clientes, proveedores o cualquier otro socio comercial, o usa su cargo en la Compañía de manera tal de obtener beneficios personales, independientemente de si esos beneficios son monetarios o no. Lo anteriormente expuesto y el procedimiento de resolución se encuentran plasmados tanto en el "Código de Conducta y las Normas de Ética Profesional" como en la política de "Resolución de Conflictos".

G) PARTICIPACION DE LOS ACCIONISTAS Y PARTES INTERESADAS

25. El sitio web de la compañía divulga información financiera y no financiera, proporcionando acceso oportuno e igual a todos los inversores. El sitio web cuenta con un área especializada para la atención de consultas por los inversores.

El capítulo "11. Política de Transparencia" del Código dispone que "a fin de promover un buen gobierno societario, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se compromete a realizar una apropiada divulgación de la información hacia los clientes, accionistas y público en general. El objetivo de la política de transparencia es proveer a las citadas partes de la información necesaria para que evalúen la efectividad de la gestión del Directorio y de la Gerencia". Siguiendo estas pautas, TCFA cuenta con un sitio web – www.toyotacfa.com.ar – en el cual difunde la siguiente información: (i) Estructura del Directorio; (ii) Estructura de la Gerencia; (iii) Estructura de los Comités; (iv) Estructura accionaria básica; (v) Estructura organizacional; (vi) Código de Conducta y Normas de Ética Profesional; (vii) Memoria y Estados Contables completos con sus notas, anexos e informes del síndico y del auditor externo; y (viii) Consultas corporativas. Esta información también es difundida a accionistas e inversores mediante las Notas a los Estados Contables.

26. El Directorio debe asegurar que exista un procedimiento de identificación y clasificación de sus partes interesadas y un canal de comunicación para las mismas.

Conforme surge de la cláusula "7.2.3 Funciones y Responsabilidades" del Código, es responsabilidad del Directorio asegurar la existencia de un procedimiento de identificación y clasificación de sus partes interesadas.

Asimismo, conforme surge del capítulo "6. Partes Relacionadas" del Código, las relaciones con sus partes relacionadas revisten una gran importancia para la Compañía. En este sentido, por ejemplo, se promueven actividades oportunas e informativas relacionadas con los inversores, para fomentar el conocimiento y la comprensión de su conducción corporativa y de sus actividades comerciales. Asimismo, en dicho capítulo se destaca que TCFA desarrolla una relación fluida con sus accionistas, haciéndolos partícipes de los acontecimientos relevantes de la vida societaria y aplicando en dicha relación los estándares del grupo Toyota. En dicho capítulo del Código se establece que el personal debe colaborar con TCFA para cumplir con las expectativas de los accionistas e inversores.

En lo que hace a los empleados, TCFA establece la relación que mantiene con los mismos en el Código de Conducta y las Normas de Ética, fijando valores y principios que

constituyen el origen de la relación del personal con TCFA y de la relación entre el personal en el ambiente de trabajo, conforme surge de la cláusula "6.2. *Políticas con Internos - Empleados*" del Código.

En cuanto a los clientes, TCFA promueve la creación de una estructura de ventas y servicios que responda rápidamente a las variadas necesidades de sus clientes a fin de brindarles una experiencia extraordinaria.

Respecto a los concesionarios, para construir una confianza mutua y fomentar el crecimiento recíproco, TCFA les brinda productos financieros atractivos, métodos eficaces de marketing, herramientas eficientes para llevar a cabo los negocios en los concesionarios y otros beneficios diseñados para contribuir a mejorar la eficiencia de las ventas y obtener mayores ganancias.

En lo que respecta a los proveedores, TCFA ha elaborado Código de Conducta Empresarial para Proveedores, cuyos términos deben ser aceptados y suscriptos por dichos proveedores, a los fines de cumplir con los más altos estándares éticos y de integridad, que rijan las relaciones comerciales que los vinculan.

Finalmente, TCFA trabaja para construir relaciones transparentes con organismos administrativos del gobierno, entidades y funcionarios públicos y actúa en cumplimiento de las leyes y disposiciones aplicables en el ámbito local e internacional.

Bajo la cláusula "3.2. *Responsabilidad Social Corporativa - Contribución para un Desarrollo Sustentable*" del Código, se estipula que la interacción de la Gerencia con los grupos de interés (Clientes, Empleados, Socios de Negocios, Accionistas, público en general) es de vital importancia, y que la Compañía hace hacer todo lo posible para construir y mantener relaciones sólidas con los grupos de interés a través de comunicaciones abiertas y justas.

- 27. El Directorio remite a los accionistas, previo a la celebración de la Asamblea, un "paquete de información provisorio" que permite a los accionistas -a través de un canal de comunicación formal- realizar comentarios no vinculantes y compartir opiniones discrepantes con las recomendaciones realizadas por el Directorio, teniendo este último que, al enviar el paquete definitivo de información, expedirse expresamente sobre los comentarios recibidos que crea necesario.**

La información es constante a los Accionistas y está a disposición con carácter previo a cada Asamblea. Las decisiones asamblearias se adoptan respetando no sólo las previsiones legales, sino también los procedimientos internos establecidos entre TCFA y sus Accionistas a fin de asegurar un conocimiento adecuado de los temas a tratar y una toma de decisiones razonada.

A su vez, conforme surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, es responsabilidad del Directorio remitir a los Accionistas, previo a la celebración de la Asamblea, un "paquete de información provisorio" que les permita -a través de un canal de comunicación formal- realizar comentarios no vinculantes y compartir opiniones discrepantes con las recomendaciones realizadas por el Directorio, teniendo este último que, al enviar el paquete definitivo de información, expedirse expresamente sobre los comentarios recibidos que crea necesario.

- 28. El estatuto de la compañía considera que los accionistas puedan recibir los paquetes de información para la Asamblea de accionistas a través de medios virtuales y participar en las asambleas a través del uso de medios electrónicos de comunicación que permitan la transmisión simultánea de sonido, imágenes y palabras, asegurando el principio de igualdad de trato de los participantes.**

Conforme lo detallado en el punto anterior reiteramos que la información a los Accionistas es constante y dicha información se transmite utilizando medios electrónicos de comunicación. Sobre el particular, si bien el estatuto actualmente no contempla la posibilidad de realizar asambleas a través del uso de medios electrónicos, el principio de igualdad de trato de los participantes se encuentra asegurado. Sin perjuicio de lo cual, la entidad considerará realizar una modificación del estatuto en tal sentido.

- 29. La Política de Distribución de Dividendos está alineada a la estrategia y establece claramente los criterios, frecuencia y condiciones bajo las cuales se realizará la distribución de dividendos.**

Conforme surge de la cláusula “6.2 *Políticas con Internos – Accionistas*” del Código, El estatuto de TCFA prevé que la declaración y/o pago de dividendos deberá ser resuelto por la asamblea ordinaria de accionistas. Sin perjuicio de ello, la sociedad no tiene una política de dividendos previamente definida más allá del cumplimiento de las previsiones legales y regulatorias que le son aplicables. El capítulo VI del estatuto se regula lo relativo al reparto de utilidades y la constitución de reservas en su cláusula décimo quinta, de acuerdo con la cual las utilidades realizadas y líquidas del ejercicio se aplicarán en el siguiente orden: (i) para la constitución de la reserva legal; (ii) constitución de otras reservas, por los porcentajes y montos que establezca la normativa vigente en materia de entidades financieras; (iii) pago de la remuneración aprobada por la Comisión Fiscalizadora; (iv) pago de remuneraciones aprobadas al Directorio; (v) constitución de reservas facultativas a criterio de la asamblea, conforme lo autoriza el art. 70 de la ley 19.550; (vi) pago de dividendos, conforme decida la Asamblea; (vii) a obras de beneficencia social o donaciones; (viii) si quedara un remanente, al destino que determine la Asamblea. Dispone la cláusula décimo sexta que los dividendos deberán ser pagados dentro del ejercicio en el que fueron aprobados y que la acción para su cobro prescribe a los tres años de la asamblea que ordena su distribución.

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

Nombre del Auditor Firmante:	Miguel Angel Urus
Asociación Profesional:	Price Waterhouse & Co. S.R.L.
Informe correspondiente al ejercicio finalizado al 31/12/2020:	Código: 001

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre de 2020, 2019 y 2018
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	NOTAS	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2018
ACTIVO				
Efectivo y Depósitos en Bancos	2.5	407.406	343.262	200.740
Efectivo		2	1	13
Entidades financieras y corresponsales		407.404	343.261	200.727
BCRA	5.2	183.782	43.640	47.660
Otras del país y del exterior		223.622	299.621	153.067
Instrumentos derivados	2.7	-	15.327	264.606
Otros activos financieros	2.6	310.015	396.629	121.790
Préstamos y otras financiaciones	2.8 / 2.9	8.278.395	9.677.018	16.958.023
Otras entidades financieras		1.482.352	980.286	1.653.817
Sector Privado no financiero y Residentes en el exterior		6.796.043	8.696.732	15.304.206
Activos financieros entregados en garantía		6.942	6.727	6.532
Propiedad, planta y equipo	2.10	48.854	72.552	51.203
Activos intangibles	2.11	81.580	74.552	64.418
Activos por impuesto a las ganancias diferido		150.100	146.969	-
Otros activos no financieros		107.938	78.810	98.005
TOTAL DE ACTIVO		9.391.230	10.811.846	17.765.317

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre de 2020, 2019 y 2018
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	NOTAS	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2018
PASIVO				
Depósitos		358.687	638.392	1.207.869
Sector Privado no Financiero y residentes en el exterior		358.687	638.392	1.207.869
Pasivos a valor razonable con cambios en resultados		-	20.879	199.418
Instrumentos Derivados	2.7 / 3.a	155.617	24.078	-
Otros pasivos financieros	2.6	1.024.113	754.967	443.465
Financiamientos recibidos del BCRA y otras Instit. financieras	2.14 / 3.a	4.575.632	6.785.837	9.788.406
Obligaciones negociables emitidas	2.17	1.300.993	361.622	4.024.861
Pasivo por impuestos a las ganancias corriente	2.21 / 3.d	87.474	138.956	48.759
Obligaciones negociables subordinadas	2.17 / 5.3	44.226	94.858	192.360
Pasivo por impuestos a las ganancias diferido	2.21 / 3.d	93.994	116.479	80.498
Otros pasivos no financieros	2.16	224.472	355.556	285.015
TOTAL DE PASIVO		7.865.208	9.291.624	16.270.651
PATRIMONIO NETO				
Capital social	2.18	369.200	369.200	369.200
Aportes no capitalizados		960	960	960
Ajustes al capital		1.816.310	1.816.310	1.816.310
Ganancias reservadas	2.19	1.224.811	700.062	510.033
Resultados no asignados		(1.891.059)	(1.391.866)	(1.391.866)
Resultado del ejercicio		5.800	25.556	190.029
TOTAL DE PATRIMONIO NETO		1.526.022	1.520.222	1.494.666
TOTAL DE PASIVO MAS PATRIMONIO NETO		9.391.230	10.811.846	17.765.317

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados financieros.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES
Correspondientes a los ejercicios iniciados el 1 de enero de 2020 y 2019
y finalizados el 31 de diciembre de 2020 y 2019
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

NOTAS	31.12.2020 (tres meses)	31.12.2020 (doce meses)	31.12.2019 (tres meses)	31.12.2019 (doce meses)	
Ingresos por intereses	2.20	807.108	3.470.463	1.387.389	5.538.224
Egresos por intereses		(434.463)	(2.034.237)	(951.459)	(4.017.622)
RESULTADO NETO POR INTERESES		372.645	1.436.226	435.930	1.520.602
Ingresos por comisiones		18.424	98.823	34.186	148.769
Egresos por comisiones		(12.787)	(57.579)	(15.913)	(71.188)
RESULTADO NETO POR COMISIONES		5.637	41.244	18.273	77.581
R. neto por medición de inst. fin. a VR con cambios en resultados		(90.062)	(206.416)	(41.533)	(16.818)
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera		2.326	8.501	1.059	11.047
Otros ingresos operativos		50.959	258.326	58.286	243.306
Cargo por incobrabilidad		(21.477)	(61.672)	3.121	(42.082)
INGRESO OPERATIVO NETO		(58.254)	(1.261)	20.933	195.453
Beneficios al personal		(99.130)	(318.653)	(83.083)	(323.495)
Gastos de administración		(78.126)	(271.933)	(62.637)	(311.737)
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes		(15.866)	(83.839)	(28.782)	(75.931)
Otros gastos operativos		(57.499)	(280.253)	(105.677)	(413.361)
RESULTADO OPERATIVO		(250.621)	(954.678)	(280.179)	(1.124.524)
Resultado por la posición monetaria neta		(166.663)	(462.071)	(132.810)	(545.879)
RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN		(97.256)	59.460	62.147	123.233
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	2.21 / 3. d / 4.2	26.661	(53.660)	59.143	(97.677)
RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN		(70.595)	5.800	121.290	25.556
OTROS RESULTADOS INTEGRALES		-	-	-	-
RESULTADO INTEGRAL NETO DEL EJERCICIO		(70.595)	5.800	121.290	25.556

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados financieros.

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

GANANCIA POR ACCION
Correspondientes a los ejercicios iniciados el 1 de enero de 2020 y 2019
y finalizados el 31 de diciembre de 2020 y 2019
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

CONCEPTOS	31.12.2020	31.12.2019
<u>Numerador</u>		
Ganancia neta atribuible a los propietarios de la controladora	5.800	25.556
Ganancia neta atribuible a los propietarios de la controladora ajustado por el efecto de la dilución	5.800	25.556
<u>Denominador</u>		
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación del ejercicio	369.200	369.200
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación del ejercicio ajustado por el efecto de la dilución	369.200	369.200
Ganancia por acción básica	0,0157	0,0692
Ganancia por acción diluida	0,0157	0,0692

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
 Correspondientes a los períodos iniciados el 1 de enero de 2020 y 2019 y finalizados el 31 de diciembre de 2020 y 2019
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Movimientos	NOTAS	Capital social En circulación	Aportes no capitalizados		Reserva de Utilidades		Resultados no asignados	TOTAL 31.12.2020
			Primas de emisión	Ajustes al Patrimonio	Legal	Otras		
Saldos al inicio del ejercicio reexpresados	2.18 / 2.19	369.200	960	1.816.310	140.011	560.051	(1.366.310)	1.520.222
- Resultado neto del ejercicio		-	-	-	-	-	5.800	5.800
- Distribución de RNA aprobados por la Asamblea de Accionistas del 29-04-2020		-	-	-	104.951	419.798	(524.749)	-
Saldos al cierre del ejercicio		369.200	960	1.816.310	244.962	979.849	(1.885.259)	1.520.222

Movimientos	NOTAS	Capital social En circulación	Aportes no capitalizados		Reserva de Utilidades		Resultados no asignados	TOTAL 31.12.2019
			Primas de emisión	Ajustes al Patrimonio	Legal	Otras		
Saldos al inicio del ejercicio reexpresados	2.18 / 2.19	369.200	960	1.816.310	102.006	408.027	(1.201.837)	1.494.666
- Resultado neto del ejercicio		-	-	-	-	-	25.556	25.556
- Distribución de RNA aprobados por la Asamblea de Accionistas del 17-04-2019		-	-	-	38.005	152.024	(190.029)	-
Saldos al cierre del ejercicio		369.200	960	1.816.310	140.011	560.051	(1.366.310)	1.520.222

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados financieros

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

Aejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO Y SUS EQUIVALENTES
Correspondientes a los ejercicios iniciados el 1 de enero de 2020 y 2019
y finalizados el 31 de diciembre de 2020 y 2019
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	31.12.2020	31.12.2019
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS</u>		
Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias	59.460	123.233
Ajuste por el resultado monetario total del ejercicio	462.071	545.879
Ajustes para obtener los flujos provenientes de actividades operativas	54.716	49.702
-Amortizaciones y desvalorizaciones	83.839	75.931
-Cargo por incobrabilidad	56.854	35.741
-Otros ajustes	(85.977)	(61.970)
Aumentos / (disminuciones) netos proveniente de activos operativos	(893.208)	1.705.976
-Instrumentos derivados	112.043	(46.570)
-Préstamos y otras financiaciones	(1.004.137)	1.776.618
-Activos financieros entregados en garantía	(2.127)	(3.051)
-Otros activos	1.013	(21.021)
Aumentos netos proveniente de pasivos operativos	(486.343)	1.579.615
-Depósitos	(147.944)	(192.011)
-Sector Privado no Financiero y Residentes en el exterior	(147.944)	(192.011)
-Pasivos a valor razonable con cambios en resultados	(715.761)	1.435.396
-Otros pasivos	377.362	336.230
Pagos por Impuesto a las Ganancias	(185.976)	(39.610)
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS	(989.280)	3.964.795
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</u>		
Pagos:	(125.179)	(193.682)
-Compra de PPE, activos intangibles y otros activos	(125.179)	(193.682)
Cobros:	68.996	84.305
-Ventas de PPE, activos intangibles y otros activos	68.996	84.305
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(56.183)	(109.377)
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</u>		
Pagos:	(856.322)	(3.653.695)
-Obligaciones negociables no subordinadas	(895.835)	(2.545.877)
-Financiaciones de entidades financieras locales	69.082	(1.060.945)
-Obligaciones negociables subordinadas	(29.569)	(46.873)
Cobros:	2.048.552	-
-Obligaciones negociables no subordinadas	2.048.552	-
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	1.192.230	(3.653.695)
EFECTO DE LAS VARIACIONES DEL TIPO DE CAMBIO	8.501	11.047
EFECTO DEL RESULTADO MONETARIO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES	(91.124)	(70.249)
TOTAL DE LA VARIACIÓN DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO	64.144	142.521
AUMENTO / (DISMINUCIÓN) NETO DEL EFECTIVO Y EQUIVALENTES	64.144	142.521
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL INICIO DEL EJERCICIO REEXPRESADOS	343.262	200.741
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL CIERRE DEL EJERCICIO	407.406	343.262

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados financieros.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros

1. Información General

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. (en adelante, “la Entidad”), es una entidad financiera comprendida dentro de la Ley N° 21.526 de Entidades Financieras y como tal debe cumplir con las disposiciones del Banco Central de la República Argentina como Órgano Regulador de Entidades Financieras.

Estos estados financieros han sido aprobados por acta de Directorio N° 1207 de fecha 08 de marzo de 2021.

2. Normas contables y bases de preparación

2.1 Diferencias entre el marco contable establecido por el B.C.R.A. y las NIIF

El B.C.R.A., a través de las Comunicaciones “A” 5541 y modificatorias, estableció el plan de convergencia hacia las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB, por sus siglas en inglés) y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF), para las entidades bajo su supervisión, para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2018, con excepción de la aplicación del punto 5.5 “Deterioro de valor” de la NIIF 9 “Instrumentos Financieros”.

(a) Deterioro de valor de activos financieros

Mediante la Comunicación “A” 6430, el BCRA estableció que las Entidades Financieras deberán comenzar a aplicar las disposiciones en materia de deterioro de activos financieros contenidos en el punto 5.5 de la NIIF 9, a partir de los períodos iniciados el 1 de enero de 2020, con la excepción de los instrumentos de deuda del Sector Público no Financiero, los cuales serán excluidos transitoriamente del alcance de dichas disposiciones. El BCRA con fecha 9 de octubre de 2020, publicó la Comunicación “A” 7134 con el listado de Entidades Financieras que integran el grupo “C”, incluyendo en el mismo a Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. Dicha comunicación tiene fecha de entrada en vigencia a partir del 1 de octubre de 2020. En base a ello, la Entidad ha aplicado la normativa de “Previsiones mínimas por riesgo de incobrabilidad” prevista en las normas de Liquidez y Solvencia (LISOL 1) del BCRA en los presentes estados financieros.

La NIIF 9 prevé un modelo de pérdidas crediticias esperadas, por el cual se clasifican los activos financieros en tres etapas de deterioro, basado en los cambios en la calidad crediticia desde su reconocimiento inicial, que dictan como una entidad mide las pérdidas por deterioro y aplica el método del interés efectivo.

De aplicarse el modelo de deterioro previsto en el punto 5.5 de la NIIF 9, se hubiese registrado una disminución del patrimonio neto de la Entidad al 31 de diciembre de 2020 de aproximadamente miles de pesos 131.766 y un resultado por el mismo importe.

2.2 Bases de preparación

Los presentes estados financieros han sido preparados de acuerdo con el marco contable basado en NIIF establecido por el BCRA descrito en Nota 2.1

Cabe señalar que, los estados financieros han sido preparados aplicando políticas contables y criterios de medición consistentes con los aplicados por la Entidad para la preparación de los estados financieros anuales, excepto por lo descrito en Nota 2.1.a)

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

La preparación de estados financieros requiere que la Entidad realice estimaciones y evaluaciones que afectan el monto de los activos y pasivos registrados, y la revelación de contingencias, como así también los ingresos y egresos registrados en el ejercicio. En este sentido, se realizan estimaciones para calcular, por ejemplo, las provisiones para incobrables, las vidas útiles de los bienes de propiedad, planta y equipo, las depreciaciones y amortizaciones, el valor recuperable de los activos, el cargo por impuesto a las ganancias, algunos cargos laborales y las provisiones por contingencias, juicios laborales, civiles y comerciales. Los resultados reales futuros pueden diferir de las estimaciones y evaluaciones realizadas a la fecha de preparación de los presentes estados financieros.

Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o áreas en que los supuestos y estimaciones son significativas para los estados financieros se describen en la nota 3.

Al 31 de diciembre de 2020, los estados financieros de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. están pendientes de ser asentados en el libro "Balances". Del mismo modo se encuentran pendientes de transcripción al libro diario de la Entidad.

a) Empresa en marcha

A la fecha de los presentes estados financieros, no existen incertidumbres respecto a sucesos o condiciones que puedan aportar dudas sobre la posibilidad de que la Entidad y su asociada sigan operando normalmente como empresas en marcha.

b) Unidad de medida

Las cifras expresadas en los presentes estados financieros se exponen en miles de pesos argentinos, excepto que se indique lo contrario.

Los estados financieros de la Entidad reconocen las variaciones en el poder adquisitivo de la moneda el hasta el 31 de agosto de 1995. A partir de dicha fecha, en base a las condiciones de estabilidad económica prevalecientes y de acuerdo con lo requerido por la Comunicación "A" 2365 del BCRA, las mediciones contables no fueron reexpresadas hasta el 31 de diciembre de 2001. En virtud de la Comunicación "A" 3702 del BCRA, se reanudó la aplicación del método con efectos a partir del 1º de enero de 2002, considerándose las mediciones contables anteriores a esta fecha, expresadas en moneda del 31 diciembre de 2001.

Mediante la Comunicación "A" 3921 del BCRA, en cumplimiento de lo dispuesto por el Decreto 664/03 del Poder Ejecutivo Nacional, se discontinuó la aplicación del método de reexpresión de estados contables en moneda homogénea a partir del 1 de marzo de 2003. Consecuentemente, la Entidad aplicó la mencionada reexpresión hasta el 28 de febrero de 2003.

A su vez, la Ley N° 27.468 (B.O. 04/12/2018) modificó el artículo 10º de la Ley N° 23.928 y sus modificatorias, estableciendo que la derogación de todas las normas legales o reglamentarias que establecen o autorizan la indexación por precios, actualización monetaria, variación de costos o cualquier otra forma de repotenciación de las deudas, impuestos, precios o tarifas de los bienes, obras o servicios, no comprende a los estados financieros, respecto de los cuales

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

continuará siendo de aplicación lo dispuesto en el artículo 62 in fine de la Ley General de Sociedades N° 19.550 (T.O. 1984) y sus modificatorias. Asimismo, el mencionado cuerpo legal dispuso la derogación del Decreto N° 1269/2002 del 16 de julio de 2002 y sus modificatorios y delegó en el Poder Ejecutivo Nacional (PEN), a través de sus organismos de contralor, establecer la fecha a partir de la cual surtieron efecto las disposiciones citadas en relación con los estados financieros que les sean presentados. Por lo tanto, el BCRA, con fecha 22 de febrero de 2019, emitió la Comunicación "A" 6651 a través de la cual dispuso que a partir del 1 de enero de 2020, los estados financieros se confeccionen en moneda constante. Por lo tanto, los presentes estados financieros al 31 de diciembre de 2020 han sido reexpresados.

c) Nuevas normas contables, modificaciones e interpretaciones emitidas por el IASB que han sido adoptadas por la Entidad.

La Entidad ha aplicado la siguiente norma por primera vez a partir del 1 de enero de 2019:

NIIF 16 "Arrendamientos": En enero de 2016 el IASB emitió la NIIF 16 "Arrendamientos" que establece el nuevo modelo de registración de operaciones de arrendamiento. Bajo la NIIF 16, un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación. La NIIF 16 requiere que el arrendatario reconozca el pasivo de arrendamiento que refleja los pagos futuros de arrendamiento y un derecho de uso de activos, para casi todos los contratos de arrendamiento, con excepción para determinados contratos de arrendamiento a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor. La contabilidad de los arrendadores se mantiene como se indica en la NIC 17; sin embargo, se espera que el nuevo modelo de contabilidad para los arrendatarios impacte las negociaciones entre arrendadores y arrendatarios.

d) Nuevas normas contables y modificaciones emitidas por el IASB que no han sido adoptadas por la Entidad.

A medida que se aprueban nuevas NIIF, modificaciones o derogación de las vigentes y, una vez que estos cambios son adoptados a través de Circulares de Adopción de la Federación Argentina de Consejos Profesionales en Ciencias Económicas (FACPCE), el B.C.R.A. se expedirá acerca de su aprobación para las entidades financieras. Con carácter general, no se admitirá la aplicación anticipada de ninguna NIIF, a menos que en oportunidad de adoptarse, se defina específicamente.

Se detalla continuación las nuevas normas, modificaciones e interpretaciones publicadas que todavía no han entrado en vigor para ejercicios que comiencen a partir del 1° de enero de 2018, y no han sido adoptadas anticipadamente:

NIIF 17 "Contratos de seguro": El 18 de mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17 Contratos de seguro, que proporciona un marco integral basado en principios para la medición y presentación de todos los contratos de seguro. La nueva norma reemplazará a la NIIF 4 Contratos de seguro y exige que los contratos de seguro se midan utilizando los flujos de efectivo

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

de cumplimiento actuales y que los ingresos se reconozcan a medida que se brinda el servicio durante el período de cobertura. La norma entrará en vigencia para los ejercicios que comiencen a partir del 1° de noviembre de 2021. La Entidad está evaluando el impacto de la adopción de esta nueva norma.

CINIIF 23 “Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto a las ganancias”: Dicha interpretación clarifica como el reconocimiento y las exigencias de medición de la NIC 12 Impuesto a las ganancias, son aplicados cuando hay incertidumbre sobre el tratamiento de impuesto a las ganancias. Esta norma fue publicada en junio 2017 y entra en vigencia para los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2019. No hay otras NIIF o interpretaciones CINIIF que no sean efectivas todavía y que se espere que tengan un efecto significativo para la Entidad.

La Entidad ha evaluado que la implementación de esta interpretación no tendría impacto significativo en los presentes estados financieros.

e) Información Comparativa

Los saldos al 31 de diciembre 2019 que se exponen en estos estados financieros a efectos comparativos, surgen de los estados financieros a dicha fecha, reexpresados a moneda homogénea a la fecha de cierre del ejercicio.

Se han efectuado ciertas reclasificaciones sobre los estados financieros al 31 de diciembre 2019, a los efectos de su presentación comparativa con el presente ejercicio.

2.3 Información por segmentos

Un segmento operativo es un componente de una entidad que (a) desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos (incluyendo ingresos y gastos relacionados con transacciones con otros componentes de la misma entidad), (b) cuyo resultado operativo es regularmente revisado por la Gerencia para tomar decisiones acerca de los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su desempeño y (c) para los que la información financiera confidencial está disponible.

En la entidad se distinguen como principales segmentos de negocio los siguientes:

Financiación Minorista: comprende las facilidades crediticias otorgadas a clientes finales compradores de vehículos, tanto nuevos como usados, utilitarios o maquinarias y equipos industriales (Autoelevadores Toyota).

Incluye los siguientes productos:

- Préstamos prendarios
- Leasing

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Financiación Mayorista: consiste en la financiación de los vehículos que los concesionarios adquieren de la terminal automotriz de manera tal que, ante cada unidad vendida por Toyota Argentina S.A. a un concesionario, TCFA desembolsa un préstamo a este último, quien utiliza esos fondos para cancelar su obligación con Toyota Argentina S.A.

Incluye los siguientes productos:

- Préstamos con prenda flotante a concesionarios oficiales Toyota
- Préstamos con garantía hipotecaria a concesionarios oficiales Toyota

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a:

- i) Personal clave de la gerencia, quien constituye la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas y responsable de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos operativos; y
- ii) El Directorio, que es quien toma las decisiones estratégicas de la Entidad.

2.4 Conversión de moneda extranjera

(a) Moneda funcional y moneda de presentación

Las cifras incluidas en los estados financieros se expresan en su moneda funcional, es decir, en la moneda del ambiente económico principal en la que operan. Los estados financieros se presentan en pesos argentinos, que es la moneda funcional y de presentación de la Entidad.

(b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional a los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones o de la valuación cuando las partidas son medidas al cierre. Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre, se reconocen en el estado de resultados integral, en el rubro "Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera", excepto, cuando son diferidos en el patrimonio por transacciones que califican como coberturas de flujos de efectivo, si ello fuera aplicable.

Al 31 de diciembre de 2020 y 31 de diciembre 2019, los saldos en dólares estadounidenses fueron convertidos al tipo de cambio de referencia determinado por el B.C.R.A. En el caso de

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

tratarse de monedas extranjeras distintas de dólar estadounidense, se han convertido a esta moneda utilizando los tipos de pase informados por el B.C.R.A.

2.5 Efectivo y depósitos en bancos

El rubro efectivo y depósitos en bancos incluye el efectivo disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos y otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos.

Los activos registrados en disponibilidades se registran a su costo amortizado que se aproxima a su valor razonable.

Se detallan a continuación los componentes de Efectivo y depósitos en bancos:

	31/12/2020	31/12/2019
Efectivo en caja	2	1
Banco Central de la República Argentina - Cuenta corriente	183.782	43.640
Corresponsalía - Nuestra cuenta	203.107	296.668
Efectivo en caja – ME	-	-
Corresponsalía en ME - en el país	20.515	2.953
Corresponsalía en ME - en el exterior	-	-
Total	407.406	343.262

2.6 Instrumentos financieros

Reconocimiento Inicial

La Entidad reconoce un activo o pasivo financiero en sus estados financieros, según corresponda, cuando se haga parte de las cláusulas contractuales del instrumento financiero en cuestión. Las compras y ventas son reconocidas en la fecha de negociación en la cual la Entidad compra o vende los instrumentos.

En el reconocimiento inicial, la Entidad mide los activos o pasivos financieros a su valor razonable más o menos, en el caso de los instrumentos no reconocidos a valor razonables con cambios en resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la propia adquisición, tales como honorarios y comisiones.

Cuando el valor razonable difiera del valor de costo del reconocimiento inicial, la Entidad reconoce la diferencia de la siguiente manera:

- Cuando el valor razonable sea acorde al valor del mercado del activo o pasivo financiero o se encuentre basado en una técnica de valoración que utilice solamente valores de mercado, la diferencia se reconoce como ganancia o pérdida según corresponda.
- En otros casos, la diferencia se ve diferida y el reconocimiento en el tiempo de la ganancia o pérdida es determinado individualmente. La misma se amortiza a lo largo de la vida del instrumento hasta que el valor razonable pueda ser medido en base a valores del mercado.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Activos financieros

Instrumentos de deuda

La Entidad considera como instrumentos de deuda a aquellos que se consideran pasivos financieros para el emisor, tales como préstamos, títulos públicos y privados, bonos y cuentas por cobrar de clientes en arreglos sin recursos.

Clasificación

Conforme lo establecido por la NIIF 9, la Entidad clasifica los activos financieros según se midan posteriormente a costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral o a valor razonable con cambios en resultados, sobre la base:

- a) Del modelo de negocio de la Entidad para gestionar los activos financieros; y
- b) De las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero.

Modelo de Negocio

El modelo de negocio se refiere al modo en que la Entidad gestiona un conjunto de activos financieros para lograr un objetivo de negocio concreto. Representa la forma en la cual la Entidad mantiene los instrumentos para la generación de fondos.

Los modelos de negocio que puede seguir la Entidad son los siguientes:

- Mantener los instrumentos hasta el vencimiento;
- Mantener los instrumentos en cartera para el cobro del flujo de fondos y, a su vez, venderlos en caso de ser conveniente; o
- Mantener los instrumentos para su negociación.

El modelo de negocio de la Entidad no depende de las intenciones de la Gerencia para un instrumento individual. Por consiguiente, esta condición no es un enfoque de clasificación instrumento por instrumento, sino que es determinado a partir de un nivel más alto de agregación.

La Entidad solo realiza la reclasificación de un instrumento cuando, y solo cuando, el modelo de negocio para la gestión de los activos se ve modificado.

Características del flujo de fondos

La Entidad evalúa si el rendimiento del flujo de fondos de los instrumentos agrupados no es significativamente diferente de la contribución que recibiría únicamente por intereses, caso contrario, deberán ser medidos a valor razonable con cambios en resultados.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

En base a lo anteriormente mencionado, se distinguen tres categorías de Activos Financieros:

i) Activos financieros a costo amortizado:

Los activos financieros son medidos a costo amortizado cuando:

- (a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y,
- (b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe del capital pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción incrementales y directamente atribuibles, y posteriormente se miden a costo amortizado.

El costo amortizado de un activo financiero es igual a su costo de adquisición menos su amortización acumulada más los intereses devengados (calculados de acuerdo al método de la tasa efectiva), neto de cualquier pérdida por deterioro de valor.

ii) Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral:

Los activos financieros son medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral cuando:

- (a) el activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros; y
- (b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe del principal capital pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción incrementales y directamente atribuibles, y posteriormente se miden a valor razonable con cambios en otro resultado integral. Las ganancias y pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable se incluyen en otro resultado integral dentro de un componente separado del patrimonio.

Las pérdidas o reversiones por deterioro, los ingresos por intereses y las ganancias y pérdidas por tipo de cambio se reconocen en resultados. Al momento de su venta o disposición, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en otro resultado integral se reclasifica del patrimonio al estado de resultados.

iii) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados:

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, comprende:

- Instrumentos mantenidos para negociar;

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

- Instrumentos específicamente designados a valor razonable con cambios en resultados;
- Instrumentos con términos contractuales que no representan flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y cualquier ganancia o pérdida es reconocida en el estado de resultados a medida que se realizan.

La Entidad clasifica un instrumento financiero como mantenido para negociar si se adquiere o se incurre principalmente con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo, o si forma parte de una cartera de instrumentos financieros que se administran conjuntamente y para los cuales hay evidencia de ganancias a corto plazo, o es un derivado que no está en una relación de cobertura calificada. Los derivados y los valores para negociación se clasifican como mantenidos para negociar y se reconocen a valor razonable, teniendo en cuenta lo mencionado en Nota 2.17. Únicamente los activos financieros son valuados a valor razonable con cambios en resultados cuando al hacerlo, la Entidad elimina o reduce significativamente las inconsistencias de medición o reconocimiento que en caso contrario quedaría expuesto en la valuación.

Baja de Activos Financieros

La Entidad reconoce la baja de los activos financieros únicamente cuando cumplan con alguna de las siguientes condiciones:

1. Expiren los derechos sobre los flujos de fondos del activo financiero; o
2. Se realice la transferencia del activo financiero de acuerdo a los requerimientos del punto 3.2.4 de la NIIF 9.

La Entidad da de baja los activos financieros que hayan sido transferidos únicamente cuando cumple con las siguientes características:

1. Ha transferido los derechos contractuales de recibir flujos de fondos futuros;
2. Retiene los derechos contractuales de recibir flujos de fondos pero asume una obligación de recompra cuando se cumplan los tres requisitos siguientes:
 - a. La Entidad no está obligado a pagar ningún importe sin recibir los flujos por la transferencia del activo; y
 - b. La Entidad tiene prohibido la venta del activo financiero; y
 - c. La Entidad tiene que remitir los flujos de fondos a los cuales se ha comprometido.

Pasivos financieros

Clasificación

La Entidad clasifica sus pasivos financieros a costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva excepto por:

- Pasivos financieros que sean valuados al valor razonable con cambios en resultados;

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

- Pasivos que surjan de transferencia de activos financieros;
- Contratos de garantía financiera; y
- Compromisos de otorgamiento de préstamos a tasa inferior a la de mercado.

Pasivos Financieros valuados a valor razonable con cambios en resultados: la Entidad puede optar por hacer uso, al inicio, de la opción irrevocable de designar un pasivo a valor razonable con cambios en resultados si y solo si, al hacerlo, refleja mas adecuadamente la información financiera porque:

- la Entidad elimina o reduce significativamente las inconsistencias de medición o reconocimiento que en caso contrario quedaría expuesto en la valuación;
- si los activos y pasivos financieros se gestionan y se evalúa su desempeño sobre una base de valor razonable de acuerdo con una estrategia de inversión o gestión de riesgos documentada; o
- un contrato principal contiene uno o más derivados implícitos.

Baja de pasivos financieros

La Entidad únicamente da de baja los pasivos financieros cuando se hayan extinguido; esto es cuando haya sido cancelado, pagado o expirado el contrato.

2.7 Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados, swaps de tasas de interés, se registran a su valor razonable.

Todos los instrumentos derivados se contabilizan como activos cuando el valor razonable es positivo y como pasivos cuando el valor razonable es negativo, en relación al precio pactado. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados se incluyen en el resultado del ejercicio.

La Entidad no aplica la contabilidad de cobertura.

2.8 Provisiones por riesgo de incobrabilidad

Teniendo en cuenta el Marco Contable aplicado según BCRA, la Entidad determina las provisiones por riesgo de incobrabilidad bajo las normas de "Provisiones mínimas por riesgo de incobrabilidad" de la sección 8 de la LISOL, las cuales se detallan a continuación:

Categoría de deudores

La Entidad categoriza a los clientes de la Entidad según los siguientes parámetros:

- Cartera Comercial: Abarca todas las financiaciones excepto:
 - o Los créditos para consumo o vivienda.
 - o Las financiaciones de naturaleza comercial de hasta el equivalente al 40% del valor de referencia del punto 3.7 de dicha norma.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

- Cartera Consumo: Incluye las financiamientos excluidas en el punto anterior.

Clasificación de deudores

La clasificación asignada a cada deudor de la cartera comercial, es determinada en base a la capacidad de repago del cliente, y solo en segundo lugar, en base a la liquidación de sus activos. En cuanto a la cartera de consumo y asimilables a consumo, los clientes se clasifican en base a los días de atraso en que ha incurrido el mismo a la fecha de corte.

Sobre el total de las deudas de los clientes, deberán aplicarse las siguientes pautas mínimas de provisionamiento:

Cartera Comercial	Cartera de consumo o asimilable a consumo	Con garantías preferidas	Sin garantías preferidas
Situación normal	Situación normal	1%	1%
Con seguimiento especial -En observación	Riesgo bajo	3%	5%
En negociación o con acuerdos de refinanciación	N/A	6%	12%
En tratamiento especial	N/A	8%	16%
Con problemas	Riesgo medio	12%	25%
Alto riesgo de insolvencia	Riesgo alto	25%	50%
Irrecuperable	Irrecuperable	50%	100%
Irrecuperable por disposición técnica	Irrecuperable por disposición técnica	100%	100%

De acuerdo a la Comunicación "A" 7181 el BCRA dispone con vigencia hasta el 31 de marzo de 2021, a los efectos de la clasificación de los deudores prevista en las normas sobre "Clasificación de deudores", que las entidades financieras deberán incrementar en 60 días los plazos de mora admitida para los niveles 1., 2. y 3., tanto para la cartera comercial como para la de consumo o vivienda.

Entre otras disposiciones particulares, la Entidad ha optado por la opción de interrumpir el devengamiento de intereses de aquellos clientes que presenten atrasos mayores a 90 días en lugar de provisionar el 100% de los mismos.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

2.9 Arrendamientos / Leasing

Arrendamientos financieros

Se han registrado por el valor actual de las sumas no devengadas, calculadas según las condiciones pactadas en los respectivos contratos, en función a la tasa de interés implícita en ellos.

Medición inicial

La Entidad utiliza la tasa de interés implícita en el arrendamiento para medir la inversión neta. Esta es definida de manera tal que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en la inversión neta del arrendamiento.

Los costos directos iniciales, distintos de los incurridos por los fabricantes o concesionarios, se incluyen en la medición inicial de la inversión neta del arrendamiento y reducen la cantidad de ingresos reconocidos durante el plazo del arrendamiento. La tasa de interés implícita en el arrendamiento se define de tal manera que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en la inversión neta en el arrendamiento; no hay necesidad de agregarlos por separado.

La diferencia entre el importe bruto por cobrar y el valor actual representa el ingreso financiero que se reconoce durante el plazo del arrendamiento. Los ingresos financieros de los arrendamientos se registran dentro del resultado del ejercicio. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio.

La Entidad utiliza los criterios detallados en Nota 3.b) para determinar si existe evidencia objetiva de que se ha producido una pérdida por deterioro, en el caso de los préstamos llevados al costo amortizado.

2.10 Propiedad, planta y equipos

Fueron valuados al costo de adquisición, neto de las depreciaciones acumuladas y/o de las pérdidas por desvalorización acumuladas, si las hubiera. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición o construcción de estas partidas.

Los costos subsecuentes se incluyen en el valor del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, si y solo si es probable que generen beneficios económicos futuros para la Entidad, y su costo pueda ser medido razonablemente. El valor de libros del activo que se reemplaza se da de baja, amortizándose el nuevo activo por la cantidad de años de vida útil restante al momento de efectuarse la mejora.

Los gastos de reparación y mantenimiento se reconocen en el estado de resultados del ejercicio en que se incurren.

La depreciación de estos bienes es calculada por el método de línea recta, aplicando tasas anuales suficientes para extinguir sus valores al final de la vida útil estimada. En el caso que un activo incluya componentes significativos con distintas vidas útiles, los mismos son reconocidos y depreciados como ítems separados.

A continuación, se detalla la vida útil para cada uno de los ítems que componen el rubro propiedad, planta y equipos:

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Bienes de uso	Vida Útil
Mobiliarios e instalaciones	120 meses
Máquinas y equipos	36 meses
Rodados	60 meses

Los valores residuales de la propiedad, planta y equipos, las vidas útiles y los métodos de depreciación se revisan y ajustan si fuera necesario, a la fecha de cierre de cada ejercicio o cuando existan indicios de desvalorización.

El valor de libros de la propiedad, planta y equipos se reduce inmediatamente a su importe recuperable cuando el importe en libros es superior al monto recuperable estimado.

Las ganancias y pérdidas por la venta de elementos de propiedad, planta y equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor de libro del bien respectivo y se incluyen en el estado de resultado integral.

2.11 Activos intangibles

Software

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gasto cuando se incurren. Los costos de desarrollo, adquisición e implementación que son directamente atribuibles al diseño y pruebas de software identificables y únicos que controla la Entidad, se reconocen como activos.

Los costos de desarrollo, adquisición o implementación reconocidos inicialmente como gastos de un ejercicio, no son reconocidos posteriormente como costo del activo intangible. Los costos incurridos en el desarrollo, adquisición o implementación de software, reconocidos como activos intangibles, se amortizan aplicando el método de la línea recta durante sus vidas útiles estimadas, en un plazo que no excede de cinco años.

2.12 Desvalorización de activos no financieros

Los activos que tienen vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten a pruebas anuales de desvalorización. A diferencia del supuesto anterior, aquellos bienes que son amortizables se someten a pruebas de desvalorización cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor de libros o, mínimamente, en forma anual.

Las pérdidas por desvalorización se reconocen cuando el valor de libros excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendría de su venta o su valor en uso. Para efectos de la prueba de desvalorización, los activos se agrupan al menor nivel en que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). El valor de libros de activos no financieros distintos del valor llave sobre los que se ha registrado una desvalorización, se revisan a cada fecha de reporte para verificar posibles reversiones de desvalorizaciones.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

2.13 Compensación

Los activos y pasivos financieros se compensan informando el importe neto en el estado de situación financiera solo cuando existe un derecho exigible legalmente para compensar los importes reconocidos, y existe la intención de liquidar en términos netos o realizar el activo y liquidar la responsabilidad simultáneamente.

2.14 Financiaciones recibidas del BCRA y otras Instituciones Financieras

Los montos adeudados a otras entidades financieras son registrados en el momento en que el capital es adelantado a la Entidad por la entidad bancaria. El pasivo financiero no derivado es medido a costo amortizado. En el caso que la Entidad recompre la deuda propia, esta es eliminada de los estados financieros y la diferencia entre el valor residual del pasivo financiero y el monto pagado es reconocido como un ingreso o egreso financiero.

Al 31 de diciembre de 2020 la entidad registra financiaciones con otras entidades financieras con instrumentos financieros derivados medidos al valor razonable.

2.15 Provisiones / Contingencias

De acuerdo a las Normas contables adoptadas por el BCRA, una Entidad tendrá una provisión si:

- a- Posee una obligación presente (legal o implícita) como consecuencia de un suceso pasado;
- b- Es probable que la Entidad tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación; y
- c- Puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

Se entenderá que una Entidad tiene una obligación implícita si (a) como consecuencia de prácticas anteriores o políticas públicas la Entidad ha asumido ciertas responsabilidades y (b) como resultado, ha creado expectativas de que va a cumplir con esas obligaciones.

La Entidad reconoce las siguientes provisiones:

Para juicios laborales, civiles y comerciales: se determinan en base a los informes de los abogados acerca del estado de los juicios y la estimación efectuada sobre las posibilidades de quebrantos a afrontar por la Entidad, así como en la experiencia pasada respecto a este tipo de juicios.

Para riesgos diversos: se constituyen para afrontar situaciones contingentes que podrían originar obligaciones para la Entidad. En la estimación de los montos se considera la probabilidad de su concreción tomando en cuenta la opinión de los asesores legales y profesionales de la Entidad.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Las provisiones se miden al valor presente de los desembolsos que se espera se requerirán para cancelar la obligación utilizando una tasa de interés antes de impuestos que refleje las actuales condiciones del mercado sobre el valor del dinero y los riesgos específicos para dicha obligación. El incremento en la provisión por el paso del tiempo se reconoce en el rubro resultados financieros netos del estado de resultado integral.

La Entidad no contabilizará las contingencias positivas, exceptuando las derivadas de impuestos diferidas y aquellas cuya concreción sea virtualmente segura.

A la fecha de emisión de los presentes estados financieros, el Directorio de la Entidad entiende que no se han presentado elementos que permitan determinar la existencia de otras contingencias que puedan materializarse y generar un impacto negativo en los presentes estados financieros que las detalladas en Nota 4.

2.16 Otros pasivos no financieros

Las cuentas por pagar no financieras se devengan cuando la contraparte ha cumplido con sus obligaciones comprometidas en el contrato y se valúan a costo amortizado.

2.17 Obligaciones Negociables emitidas

Obligaciones Negociables no subordinadas

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido medir a valor razonable con cambio a resultados sus pasivos financieros por obligaciones negociables emitidas, del mismo modo realizar la medición de los derivados de tasa de interés vinculados a los mismos.

La entidad ha desarrollado un modelo a los efectos de realizar por un lado la “Valuación a Mercado” de las Obligaciones Negociables (ONs) emitidas a tasa de interés variable, vinculadas a la cotización de la Tasa Badlar Privada más un premio cuya finalidad es hacer más atractiva la colocación de este instrumento en el mercado, y por otro la valuación de los SWAP de Tasa Badlar (Swaps) que fueron concertados con distintas entidades financieras, replicando en forma idéntica las condiciones de los títulos de deuda emitidos, a modo de mitigar el riesgo de tasa interés asociado a tales instrumentos.

Para la realización de los cálculos de los “Precios a Valor de Mercado” de distintas operaciones contempladas por el modelo, se han realizado análisis del comportamiento de las estructuras de tasas que se detallan a continuación:

- Estructura de Tasa Badlar futuras

A los efectos de valorar los contratos de ONs y Swaps que posee la Entidad, resulta de suma importancia disponer de una estructura de tasas futura. Para lograr este objetivo, se utilizó la Tasa Teórica de Swaps publicada por el Mercado Abierto Electrónico (MAE) al cierre de cada mes.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

- Valor presente de los pagos correspondientes a los contratos de ONs y Swaps

Al momento de realizar la valuación de los instrumentos, es necesario definir como valor el flujo de fondos que la Entidad debería pagar o cobrar de acuerdo con el resultado de las variables contempladas en cada contrato. En este sentido, la alternativa seleccionada por TCFA ha sido calcular el valor actual de los contratos en función de la estructura de Tasas de las LEBACs a la fecha de valuación del flujo de fondos resultante de cada contrato.

Obligaciones Negociables subordinadas

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 17.764 del 11 de agosto de 2015 aprobó el mencionado Programa Global de Obligaciones Negociables Subordinadas.

Las Obligaciones Negociables Subordinadas emitidas por la Entidad son medidas a Costo Amortizado.

2.18 Capital Social y Ajustes de capital

Las cuentas integrantes de este rubro se expresan en moneda homogénea al 31 de diciembre de 2020.

Las acciones ordinarias se clasifican en el patrimonio neto y se mantienen registradas a su valor nominal.

2.19 Ganancias Reservadas

Conforme a las regulaciones establecidas por el BCRA, corresponde asignar a reserva legal el 20% de las utilidades del ejercicio netas de los eventuales ajustes de ejercicios anteriores, en caso de corresponder. No obstante ello, para la distribución de utilidades, las entidades deberán registrarse por lo estipulado por el B.C.R.A. en el texto ordenado sobre distribución de resultados las Entidades Financieras según lo detallado en nota 5.4 Restricciones para la distribución de utilidades.

2.20 Reconocimiento de Ingresos

Los ingresos y egresos financieros son registrados para todos los instrumentos de deuda de acuerdo al método de la tasa efectiva, por el cual se difieren todos los resultados positivos o negativos que son parte integral de la tasa efectiva de la operación.

Los resultados que se incluyen dentro de la tasa efectiva incluyen erogaciones o ingresos relacionados con la creación o adquisición de un activo o pasivo financiero, como por ejemplo compensaciones recibidas por el análisis de la condición financiera del cliente, negociación de los términos del instrumento, la preparación y procesamiento de los documentos necesario para concertar la transacción y las compensaciones recibidas por el otorgamiento de acuerdos de

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

crédito que se espera sean utilizados por el cliente. La Entidad registra todos sus pasivos financieros no derivados a costo amortizado, con excepción de lo mencionado en nota 2.17 con referencia a las obligaciones negociables no subordinadas.

2.21 Impuesto a las ganancias

El cargo por impuesto a las ganancias del ejercicio comprende al impuesto corriente y al diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultado, excepto cuando se trata de partidas que deban ser reconocidas directamente en otros resultados integrales. En este caso, el impuesto a las ganancias relacionado de tales partidas también se reconoce en dicho estado.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes impositivas promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del estado de situación financiera en los países en los que la Entidad opera y genera ganancia imponible. La Entidad evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones juradas de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación. Por su parte, cuando corresponde, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

El impuesto a las ganancias diferido se determina en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. Sin embargo, el impuesto diferido que surge por el reconocimiento inicial de un activo o de un pasivo en una transacción que no corresponda a una combinación de negocios, que al momento de la transacción no afecta ni la utilidad ni la pérdida contable o gravable, no se registra. El impuesto diferido se determina usando tasas tributarias (y legislación) que han sido promulgadas a la fecha de los estados financieros y que se espera serán aplicables cuando el activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se pague.

Los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios impositivos futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporarias.

Los saldos de impuestos a las ganancias diferidos de activos y pasivos se compensan cuando existe el derecho legal a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando se relacionen con la misma autoridad fiscal de la Entidad en donde exista intención y posibilidad de liquidar los saldos impositivos sobre bases netas.

2.22 Beneficios al personal

Beneficios al personal a corto plazo

Los beneficios al personal a corto plazo se reconocen en resultados cuando el empleado presta el servicio relacionado. Se reconoce una provisión si la Entidad tiene la obligación legal o implícita, como resultado de servicios pasados provistos por el empleado, de abonar un monto que puede ser estimado de manera confiable.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

3. Políticas y estimaciones contables críticas

La preparación de estados financieros de conformidad con el marco contable establecido por el BCRA requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También requiere que la Gerencia ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las normas contables establecidas por el BCRA las políticas contables de la Entidad.

La Entidad ha identificado las siguientes áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros que son esenciales para la comprensión de los riesgos informativos contables / financieros subyacentes:

a- Valor razonable de derivados y otros instrumentos

El valor razonable de los instrumentos financieros que no se cotizan en los mercados activos son determinados usando técnicas de valuación. Dichas técnicas, son validadas y revisadas periódicamente por personal calificado independiente del área que las creó. Todos los modelos son evaluados y ajustados antes de ser usados, para asegurar que los resultados reflejen la información actual y precios comparativos del mercado.

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido de medir a valor razonable con cambio a resultados sus pasivos financieros por obligaciones negociables emitidas, del mismo modo realizar la medición de los derivados de tasa de interés vinculados a los mismos.

La entidad ha desarrollado un modelo a los efectos de realizar por un lado la “Valuación a Mercado” de las Obligaciones Negociables (ONs) emitidas a tasa de interés variable, vinculadas a la cotización de la Tasa Badlar Privada más un premio cuya finalidad es hacer más atractiva la colocación de este instrumento en el mercado, y por otro la valuación de los SWAP de Tasa Badlar (Swaps) que fueron concertados con distintas entidades financieras, replicando en forma idéntica las condiciones de los títulos de deuda emitidos, a modo de mitigar el riesgo de tasa interés asociado a tales instrumentos.

Para la realización de los cálculos de los “Precios a Valor de Mercado” de distintas operaciones contempladas por el modelo, se han realizado análisis del comportamiento de las estructuras de tasas que se detallan a continuación:

- Estructura de Tasa Badlar futuras

A los efectos de valorar los contratos de ONs y Swaps que posee la Entidad, resulta de suma importancia disponer de una estructura de tasas futura. Para lograr este objetivo, se utilizó la Tasa Teórica de Swaps publicada por el Mercado Abierto Electrónico (MAE) al cierre de cada mes.

- Valor presente de los pagos correspondientes a los contratos de ONs y Swaps

Al momento de realizar la valuación de los instrumentos, es necesario definir como valorar el flujo de fondos que la Entidad debería pagar o cobrar de acuerdo con el resultado de las variables contempladas en cada contrato. En este sentido, la alternativa seleccionada por TCFA

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

ha sido calcular el valor actual de los contratos en función de la estructura de Tasas de las LEBACs a la fecha de valuación del flujo de fondos resultante de cada contrato.

b- Pérdidas por deterioro de préstamos y anticipos.

La Entidad realiza estimaciones sobre las capacidades de repago de los clientes para determinar el nivel de provisionamiento que le corresponde según la normativa BCRA.

Dichas estimaciones son efectuadas con la periodicidad correspondiente requerida por las normas mínimas de provisionamiento del BCRA

c- Deterioro de Activos no Financieros

Los activos intangibles con vidas finitas y propiedades, planta y equipo se amortizan o deprecian a lo largo de su vida útil estimada en forma lineal. La Entidad monitorea las condiciones relacionadas con estos activos para determinar si los eventos y circunstancias justifican una revisión del ejercicio de amortización o depreciación restante y si existen factores o circunstancias que impliquen un deterioro en el valor de los activos que no pueda ser recuperado.

La Entidad ha aplicado el juicio en la identificación de los indicadores de deterioro de propiedad, planta y equipo y activos intangibles determinando que no hubo indicios de deterioro para ninguno de los ejercicios presentados en sus estados financieros, por lo cual no se ha estimado ningún valor recuperable.

d- Impuesto a las ganancias e impuesto diferido

Se requiere un juicio significativo al determinar los pasivos y activos por impuestos corrientes y diferidos. El impuesto corriente se provisiona de acuerdo a los montos que se espera pagar y el impuesto diferido se provisiona sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus valores en libros, a las alícuotas que se espera estén vigentes al momento de reversión de las mismas.

Se reconoce un activo por impuesto diferido en la medida en que exista la probabilidad de que se disponga de ganancias imponibles futuras contra las cuales se puedan utilizar las diferencias temporarias, basado en los presupuestos de la gerencia con respecto a los montos y la oportunidad de las ganancias imponibles futuras. Luego se debe determinar la posibilidad de que los activos por impuesto diferido se utilicen y compensen contra ganancias imponibles futuras. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones, por ejemplo, cambios en la legislación impositiva o el resultado de la revisión definitiva de las declaraciones juradas de impuestos por parte del fisco y los tribunales fiscales.

Las ganancias fiscales futuras y la cantidad de beneficios fiscales que son probables en el futuro se basan en un plan de negocios a mediano plazo preparado por la administración el cual se basa en expectativas que se consideran razonables.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

4. Hechos significativos y transacciones a informar sobre la Información Financiera

La Entidad considera que la siguiente información sobre hechos y transacciones significativas debe ser tenida en cuenta por el lector, al momento de interpretar los estados financieros .

4.1 Transacciones y saldos entre partes relacionadas

a) Accionista principal

Denominación de la sociedad controlante: Toyota Financial Services International Corporation
Domicilio legal: 6565 Headquarters Dr, Plano, TX 75024, EE. UU.
Actividad principal: Inversora en Entidades financieras del grupo Toyota

El porcentaje de votos poseídos por la sociedad controlante al 31 de diciembre de 2019 era del 99.20%, el cual se mantiene al 31 de diciembre de 2020.

b) Operaciones con sociedades relacionadas (art. 33 de la Ley de Sociedades Comerciales)

Al 31 de diciembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Entidad no efectuó operaciones con sociedades relacionadas.

4.2 Impuesto a las Ganancias

Se ha promulgado recientemente la Ley 27.451, la cual establece principalmente los siguientes impactos contables:

- En el artículo 27 de la Ley se dispone que en caso deba calcularse el ajuste por inflación (impositivo), positivo o negativo, correspondiente al primer y segundo ejercicio iniciado a partir del 1° de enero de 2019, deberá imputarse un sexto (1/6) en ese período fiscal y los cinco sextos (5/6) restantes, en partes iguales, en los cinco (5) períodos fiscales inmediatos siguientes.

A su vez, se aclara que dicha disposición no obsta al cómputo de los tercios remanentes correspondientes a períodos anteriores, calculado conforme a la versión anterior del artículo 194 de la Ley de Impuesto a las Ganancias.

En el artículo 48 de la mencionada Ley se establece que hasta los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1° de enero de 2021 inclusive, la alícuota del impuesto será del treinta por ciento (30%) -Dividendos o utilidades distribuidas será del 7%.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

	31/12/2020
Resultado contable antes de impuesto a las ganancias - Ganancia	59.460
Impuesto a las Ganancias – determinado	53.660
Activo diferido por Impuesto a las Ganancias	150.100
Pasivo diferido por Impuesto a las Ganancias	93.994

4.3 Ingreso por intereses / comisiones

Ingresos por intereses	31/12/2020	31/12/2019
Intereses por efectivo y depósitos en bancos	120	-
Intereses por préstamos al sector financiero	288.013	682.161
Intereses por documentos	35.278	1.473
Intereses por préstamos hipotecarios	12.058	69.031
Intereses por préstamos prendarios	1.752.096	2.486.129
Intereses por otros préstamos	811.706	1.611.233
Intereses por arrendamientos financieros	571.192	688.197
Total	3.470.463	5.538.224

Ingresos por comisiones	31/12/2020	31/12/2019
Vinculados con operaciones activas	98.823	148.769
Total	98.823	148.769

4.4 Egresos por intereses / comisiones

Egresos por intereses	31/12/2020	31/12/2019
Intereses por depósitos a plazo fijo	132.017	372.166
Intereses por préstamos interfinancieros recibidos (call recibidos)	-	3.659
Intereses por otras financiaciones de entidades financieras	551	1.489
Intereses por obligaciones subordinadas	24.517	71.101
Intereses por otras obligaciones por intermediación financiera	1.877.152	3.569.207
Total	2.034.237	4.017.622

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Egresos por comisiones	31/12/2020	31/12/2019
Comisiones	57.579	71.188
Total	57.579	71.188

4.5 Otros ingresos / gastos operativos

Otros Ingresos Operativos	31/12/2020	31/12/2019
Intereses punitorios	12.109	13.065
Créditos recuperados y provisiones desafectadas	37.828	3.566
Seguros de autos	135.502	140.012
Otros	72.887	86.663
Total	258.326	243.306

Otros Gastos Operativos	31/12/2020	31/12/2019
Intereses punitorios y cargos a favor del BCRA	880	369
Impuesto a los ingresos brutos	246.481	376.623
Otros	32.892	36.369
Total	280.253	413.361

4.6 Gastos por función y naturaleza

La Entidad presentó sus estados de resultados integrales bajo el método de la función del gasto. De acuerdo con este método, los gastos se clasifican de acuerdo a su función como parte de la partida "gastos de administración".

La siguiente tabla proporciona la información adicional requerida sobre la naturaleza de los gastos y su relación con la función:

Gastos de administración	31/12/2020	31/12/2019
Honorarios a directores y síndicos	655	664
Otros honorarios	109.321	114.781

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Gastos de administración	31/12/2020	31/12/2019
Propaganda y publicidad	6.852	30.263
Impuestos	44.362	50.512
Alquileres	32.723	33.447
Representación, viáticos y movilidad	11.697	14.661
Otros	66.323	67.409
Total	271.933	311.737

4.7 Sueldos, Jornales, Cargas sociales y Otros beneficios

A continuación, se detallan los conceptos incluidos en Sueldos y Jornales y Cargas Sociales al 31 de diciembre de 2020:

Beneficios al personal	31/12/2020	31/12/2019
Remuneraciones	210.464	210.111
Cargas sociales	63.142	63.688
Indemnizaciones y gratificaciones al personal	40.470	40.562
Servicios al personal	4.577	9.134
Total	318.653	323.495

4.8 Instrumentos Financieros

Al cierre del período la Entidad mantenía las siguientes carteras de instrumentos financieros:

Cartera de instrumentos al 31/12/2020	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Activos	-	9.002.758	-
Efectivo y depósitos en bancos	-	407.406	-
Instrumentos derivados	-	-	-
Otros activos financieros	-	310.015	-
Préstamos y otras financiaciones	-	8.278.395	-
Activos financieros entregados en gía.	-	6.942	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Cartera de instrumentos al 31/12/2020	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Pasivos	738.008	6.721.260	-
Depósitos	-	358.687	-
Pasivos a VR con cambios en resultados	-	-	-
Instrumentos derivados	155.617	-	-
Otros pasivos financieros	243.488	780.625	-
Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	338.903	4.236.729	-
Obligaciones negociables emitidas	-	1.300.993	-
Obligaciones negociables subordinadas	-	44.226	-

Cartera de instrumentos al 31/12/2019	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Activos	15.327	10.423.636	-
Efectivo y depósitos en bancos	-	343.262	-
Instrumentos derivados	15.327	-	-
Otros activos financieros	-	396.629	-
Préstamos y otras financiaciones	-	9.677.018	-
Activos financieros entregados en gúa.	-	6.727	-
Cartera de instrumentos al 31/12/2019	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Pasivos	1.906.019	6.774.614	-
Depósitos	-	638.392	-
Pasivos a VR con cambios en resultados	20.879	-	-
Instrumentos derivados	24.078	-	-
Otros pasivos financieros	310.023	444.944	-
Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	1.189.417	5.596.420	-
Obligaciones negociables emitidas	361.622	-	-
Obligaciones negociables subordinadas	-	94.858	-

Valores Razonables

La Entidad clasifica los valores razonables de los instrumentos financieros en 3 niveles, de acuerdo a la calidad de los datos utilizados para su determinación.

Se detallan a continuación los instrumentos financieros de la Entidad medidos a valor razonable al cierre del período:

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Cartera de instrumentos al 31/12/2020	VR nivel 1	VR nivel 2	VR nivel 3
Activos	-	-	-
- Instrumentos derivados	-	-	-
Pasivos	-	738.008	-
- Pasivos a VR con cambios en resultados	-	-	-
- Instrumentos derivados	-	155.617	-
- Otros pasivos financieros	-	243.488	-
- Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	-	338.903	-
- Obligaciones negociables emitidas	-	-	-

Cartera de instrumentos al 31/12/2019	VR nivel 1	VR nivel 2	VR nivel 3
Activos	-	15.327	-
- Instrumentos derivados	-	15.327	-
Pasivos	-	1.906.019	-
- Pasivos a VR con cambios en resultados	-	20.879	-
- Instrumentos derivados	-	24.078	-
- Otros pasivos financieros	-	310.023	-
- Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	-	1.189.417	-
- Obligaciones negociables emitidas	-	361.622	-

La Entidad ha desarrollado un modelo descrito en la nota 3.a. La política de la Entidad es reconocer transferencias entre los niveles de Valores Razonables solo a las fechas de cierre de período, no existiendo modificaciones en relación a los instrumentos financieros mantenidos en cartera al 31 de diciembre de 2020.

Valor Razonable nivel 1: El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos (como derivados negociados públicamente, inversiones negociables o disponibles para la venta) se basa en los precios de cotización de los mercados a la fecha del período de reporte. El precio de mercado utilizado en los activos financieros mantenidos por la Entidad es el precio de compra actual. Estos instrumentos se incluyen en el nivel 1.

Valor Razonable nivel 2: El valor razonable de instrumentos financieros que no se negocian en mercados activos, por ejemplo, los derivados disponibles fuera de bolsa (over-the-counter), se determina utilizando técnicas de valuación que maximizan el uso de información observable y deposita la menor confianza posible en estimados específicos de la Entidad. Si todas las variables relevantes para establecer el valor razonable de un instrumento financiero son observables, el instrumento se incluye en el nivel 2.

Valor Razonable nivel 3: Si una o más variables relevantes no se basan en información observable de mercado, el instrumento se incluye en el nivel 3. Este es el caso de los instrumentos de capital sin cotización.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Clasificación de Activos Financieros medidos a Costo Amortizado

Se detallan a continuación los activos financieros medidos a costo amortizado:

	31/12/2020	31/12/2019
Efectivo y depósitos en bancos	407.406	343.262
Otros activos financieros	310.015	396.629
Préstamos y otras financiaciones	8.278.395	9.677.018
Activos financieros entregados en gía.	6.942	6.727
Total	9.002.758	10.423.636

Los resultados generados por el devengamiento de la tasa efectiva de los instrumentos impactan directamente en el Resultado del período.

Pasivos Financieros a Costo Amortizado

Se detalla a continuación la conformación de los pasivos financieros de la Entidad medidos a costo amortizado al cierre del período:

	31/12/2020	31/12/2019
Depósitos	358.687	638.392
Otros pasivos financieros	780.625	444.944
Financiaciones recibidas del BCRA y otras inst. financ.	4.236.729	5.596.420
Obligaciones negociables emitidas	1.300.993	-
Obligaciones negociables subordinadas	44.226	94.858
Total	6.721.260	6.774.614

5. Notas requeridas por el BCRA

5.1 Seguro de Garantía de los Depósitos

Mediante la Ley N° 24485 y el Decreto N° 540/95 se dispuso la creación del Sistema de Seguro de Garantía de los Depósitos con el objeto de cubrir el riesgo de los depósitos bancarios adicionalmente al sistema de privilegios y protección previsto en la Ley de Entidades Financieras.

Por el Decreto N° 1127/98 del 24 de septiembre de 1998, el P.E.N. estableció el límite máximo de cobertura del sistema de garantía, alcanzando a los depósitos a la vista o a plazo fijo, en pesos y/o moneda extranjera hasta la suma de 30. En fecha 11 de enero de 2011 el BCRA por Comunicación "A" 5170 elevó dicho importe a la suma de 120. A partir del 1° de noviembre de 2014, mediante Comunicación "A" 5641, dicho importe se incrementó hasta 350. Luego, en fecha 7 de abril de 2016, mediante Comunicación "A" 5943, el BCRA elevó dicho importe a la suma de 450 con vigencia a partir del 1° de mayo de 2016.

No están incluidos en el presente régimen los depósitos efectuados por otras entidades financieras (incluyendo los certificados a plazo fijo adquiridos por negociación secundaria), los depósitos efectuados por personas vinculadas directa o indirectamente a la entidad, los depósitos de títulos valores, aceptaciones o garantías y aquellos constituidos con posterioridad

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

al 1 de julio de 1995 a una tasa superior a la establecida periódicamente por el BCRA en base a la encuesta diaria que realiza dicha institución. También se hallan excluidos los depósitos cuya titularidad haya sido adquirida vía endoso y las imposiciones que ofrezcan incentivos adicionales a la tasa de interés. El sistema ha sido implementado mediante la creación de un fondo denominado "Fondo de Garantía de los Depósitos" (F.G.D.), que es administrado por la sociedad Seguros de Depósitos S.A. (SEDESA) y cuyos accionistas son el BCRA y las entidades financieras en la proporción que para cada una de ellas determina dicha institución en función de los aportes efectuados al mencionado fondo.

Al 31 de diciembre de 2020 el aporte normal al F.G.D. acumulado, ascendió a pesos miles 810.

5.2 Cuentas que identifican el cumplimiento de efectivo mínimo

Se detalla a continuación el concepto computado por la entidad para la integración de efectivo mínimo con indicación del saldo al 31 de diciembre 2020.

- Cuenta Corriente en Banco Central: pesos miles 183.782.

5.3 Emisión de Obligaciones

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 9 de diciembre de 2009, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Simples no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Adicionalmente, en función a lo aprobado por la Asamblea General de Accionistas celebrada el 29 de abril de 2011, se resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 400.000. A su vez, con fecha 29 de abril de 2014 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió incrementar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 800.000. Asimismo, con fecha 27 de abril de 2016 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 1.400.000. Por último, con fecha 17 de agosto de 2017 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 6.000.000.

De acuerdo al programa oportunamente aprobado, las Obligaciones Negociables podrán ser ofrecidas en clases separadas y éstas a su vez podrán dividirse en series, en los montos, a los precios y bajo las condiciones que se especifiquen en el suplemento de precio aplicable.

Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 16.206 del 13 de octubre de 2009 aprobó el mencionado Programa Global y admitió el ingreso de la Entidad al régimen de oferta pública. A su vez, con fecha 17 de agosto de 2011 y bajo resolución N° 16.631 de su Directorio, la CNV aprobó el incremento del monto del Programa Global de Emisión. Adicionalmente, con fecha 10 de julio de 2014 y bajo resolución N° 17.401 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, con fecha 31 de agosto de 2016 y bajo resolución N° 18.202 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Por último, con fecha 16 de noviembre de 2017 y bajo resolución N° 19.087 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, la Asamblea General

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Extraordinaria de Accionistas celebrada el 7 de noviembre de 2013, aprobó la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año, para ser públicamente ofertados con exclusividad a inversores calificados y la creación de su Programa Global de Emisión de Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

Con fecha 14 de noviembre de 2013 el Directorio de la Entidad aprobó los términos y condiciones de los valores de deuda de corto plazo a ser emitidos bajo el Programa de Valores de Corto Plazo. Dicha inscripción en el registro y el Programa de Valores de Corto Plazo fueron aprobados por la CNV mediante Registro N° 50 de fecha 5 de diciembre de 2013.

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 17.764 del 11 de agosto de 2015 aprobó el mencionado Programa Global.

A continuación se detallan las emisiones vigentes al 31 de diciembre de 2020:

Tipo de Valor Negociable	Nro. De Serie	Autorizada por el Directorio de la Entidad	Autorizada por C.N.V. en fecha	Fecha de Colocación y Emisión	Valor Nominal	Plazo	Fecha de	Tasa (*)	Amortización	Saldo 31.12.2020	Saldo 31.12.2019
					pesos miles		meses				
Obligaciones Negociables	28	15/10/2020	26/11/2020	09/12/2020	900	15	09/03/2021	Variable BADLAR + 4,25%	09/09/2021 09/12/2021 09/03/2022	914.458	-
Obligaciones Negociables	27	05/02/2020	20/02/2020	28/02/2020	750	12	28/02/2021	Variable BADLAR + 4,5%	28/02/2021	386.535	-
Obligaciones Negociables	24	23/11/2017	16/01/2018	08/02/2018	500	24	08/02/2020	Variable BADLAR + 3,50%	08/02/2020	-	178.606
Obligaciones Negociables	25	20/03/2018	12/11/2018	21/11/2018	246.429	15	21/02/2020	Variable BADLAR + 9,00%	21/02/2020	-	87.018
Obligaciones Negociables Subordinadas	1	25/06/2015	19/08/2015	31/08/2015	50	84	31/08/2022	Variable BADLAR + 7,25%	31/08/2021 31/08/2022	22.468	35.690
Obligaciones Negociables Subordinadas	2	03/09/2015	18/09/2015	30/09/2015	50	84	30/09/2022	Variable BADLAR + 7,25%	30/09/2021 30/09/2022	21.758	33.986

(*) La liquidación de los intereses en todos los casos se practica en forma trimestral a excepción de las Obligaciones Negociables Subordinadas en donde la periodicidad es semestral.

Los fondos netos obtenidos de la colocación de las Obligaciones Negociables fueron utilizados principalmente para el otorgamiento de préstamos prendarios y leasing para la adquisición de

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

vehículos en la República Argentina y refinanciamiento de pasivos de la Entidad, contribuyendo esto a mejorar el perfil de la deuda y la diversificación de su estructura de fondeo.

5.4 Restricciones para la distribución de utilidades

Conforme a normas del BCRA corresponde destinar para la reserva legal el 20% de las utilidades que arroje el Estado de Resultados al cierre del ejercicio más los ajustes de ejercicios anteriores, neto de los resultados no asignados negativos existentes.

El texto ordenado de las normas sobre distribución de resultados requiere que las Entidades que procedan a distribuir utilidades deberán contar con autorización previa de la Superintendencia de Entidades Financieras y Cambiarias.

5.5 Factores de riesgos financieros

Gestión de riesgos en TCFA

Desde el año 2007 la Entidad -a partir de lineamientos establecidos a nivel global por parte de Toyota Financial Services Corporation- adhiere al Gerenciamiento de Riesgos, entendiendo a este término como **“...un método lógico y sistemático para establecer un entorno, identificar, analizar, evaluar, tratar, monitorear y comunicar los riesgos asociados con una actividad, función o proceso de forma tal que permita minimizar pérdidas...”**.

En tal sentido, se ha formalizado y aprobado por el Directorio una estructura a nivel organizacional encargada del Gerenciamiento de Riesgos, la cual prevé los siguientes roles:

- ✚ C.R.O. (Chief Risk Officer - Jefe de Gerenciamiento de Riesgos)
- ✚ O.R.O. (Operational Risk Officer - Gerente de Riesgos Operativos)
- ✚ M.R.O. (Market Risk Officer - Gerente de Riesgos de Mercado)
- ✚ C.C.O. (Chief Credit Officer - Gerente de Riesgos de Crédito)
- ✚ C.M.E. (Crisis Management Executive - Ejecutivo de Administración de Crisis)
- ✚ B.C.M. (Business Continuity Manager - Gerente de Continuidad de Negocios)

Comité de Gerenciamiento de Riesgos

En Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se ha establecido un nivel funcional con capacidad decisoria en materia de riesgos denominado **“Comité de Gerenciamiento de Riesgos”**. El mismo cuenta con un reglamento para su actuación, se reúne con una frecuencia mínima mensual, tiene fluida relación con el resto de los Comités de la Entidad (Activos y Pasivos - ALCO, Créditos, Prevención de Lavado de Dinero, Auditoría, Kaizen y Tecnología) -a

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

los cuales supervisa- y es el ámbito en donde se discuten y gestionan los temas que atañen a la gestión de riesgos de la Entidad. Las decisiones que se toman en el Comité son emitidas por mayoría de votos (decisión colegiada). En caso de empate, la decisión final es tomada por el Presidente del Comité.

El Comité de Gerenciamiento de Riesgos, en cumplimiento de sus funciones, ha aprobado la siguiente normativa, actualmente en vigencia:

- ✚ Política General de Gerenciamiento de Riesgos;
- ✚ Manual de Misiones y Funciones;
- ✚ Estrategia de Gerenciamiento de Riesgos;
- ✚ Política de Gerenciamiento de Crisis;
- ✚ Programa de Comunicación de Crisis; y
- ✚ Programa de Gerenciamiento de Crisis.

Metodología empleada para el gerenciamiento de riesgos

Teniendo en cuenta el enfoque de gerenciamiento de riesgos adoptado por la Entidad, se utiliza una metodología específica que incluye la Identificación, Análisis, y Evaluación de los riesgos detectados, como así también el control y seguimiento de las decisiones tomadas al respecto.

El apetito a riesgo -entendido como la cantidad de riesgo que TCFA está dispuesta a aceptar para generar valor en la compañía- es definido desde el nivel más alto de la organización y se encuentra en línea con los objetivos corporativos establecidos.

Tratamiento y mitigación de los riesgos detectados

El Comité de Gerenciamiento de Riesgos analiza y define las medidas a adoptar para el tratamiento de los distintos riesgos que resulten identificados. Las mencionadas acciones se encuentran siempre enmarcadas dentro de alguna de las siguientes opciones: “Retener”, “Renunciar” o “Transferir” la responsabilidad por el riesgo detectado.

En caso de optar por “Retener” la responsabilidad por el riesgo identificado, se evaluará si “Tratar” el mismo tomando contramedidas para reducirlo o “Asumir” dicho riesgo sin realizar una gestión específica.

Indicadores de riesgos claves (KRI's)

Con el fin de monitorear los riesgos inherentes al negocio de TCFA, existen Indicadores de Riesgos Claves (KRI's) definidos a nivel corporativo, con márgenes de tolerancia previamente determinados. Mensualmente la carga de los datos necesarios para la construcción de los distintos indicadores es llevada a cabo en forma descentralizada e informada por el área de Riesgos al Comité Global de Riesgos del Grupo.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

A su vez, en caso de registrarse desvíos a los límites, deben reportarse tanto las causas de los mismos como así también las contramedidas para su reversión.

Estos KRI's son tratados por el Comité local y corresponden a 5 categorías de riesgos: Mercado, Liquidez, Tasa, Crédito y Operacional.

Adicionalmente, TCFA lleva a cabo -con una frecuencia anual- autoevaluaciones de riesgos, las cuales se encuentran vinculadas a los riesgos mencionados.

Los resultados de estas autoevaluaciones son informados a Casa Matriz, dando lugar -en el caso de detectarse desvíos o debilidades- a actividades que son incluidas en el Plan Anual de Gerenciamiento de Riesgos.

Reportes diarios de gestión

Diariamente, la Entidad emite una serie de reportes agrupados bajo el título "Watch Your Credit Risk"; los cuales tienen como objetivo proporcionar información detallada con indicadores y alertas para la gestión de riesgos de crédito y operativos que afectan el negocio de la Compañía.

Análisis de impacto del negocio, Plan de continuidad de negocios, Plan de recuperación ante desastres

La Entidad ha implementado un proceso de Análisis de Impacto del Negocio (de sus siglas en inglés Business Impact Analysis - BIA) que la asiste en la evaluación de todas las funciones de negocios que se desarrollan dentro de la organización, a los efectos de poder determinar el impacto que tendría sobre las mismas una interrupción en el procesamiento de datos. Este impacto se mide en términos de la pérdida financiera acumulada por ejercicios de tiempo, con la intención de establecer cuánto tiempo puede tolerar cada función del negocio sin la ayuda del procesamiento de datos.

La meta del BIA es lograr un acuerdo formal dentro de la organización en cuanto al tiempo muerto máximo tolerable o "Tiempo de Recuperación o Recovery Time Objective" para cada proceso de negocio identificado como crítico.

De esta manera, TCFA ha logrado elaborar un Plan de Recuperación ante Desastres y un Plan de Continuidad de Negocios que resultan más realistas, rentables (a nivel costo-beneficio), de fácil desarrollo, implementación y mantenimiento.

Plan de Continuidad de Negocios (Business Continuity Plan - BCP)

Permite evaluar, por parte de toda la Entidad, aquellos procesos considerados críticos para el negocio. Este plan incluye un detalle técnico de cómo realizar la recuperación de las funciones y servicios establecidos como críticos por los diversos sectores de la organización.

Plan de Recuperación ante Desastres (Disaster Recovery Plan - DRP)

Se concentra en la recuperación de las funciones y servicios de sistemas que, no necesariamente, dan soporte a los procesos críticos de negocios de la Compañía.

Asimismo, la Entidad ha establecido un programa de entrenamiento para los responsables de la ejecución de los mencionados planes con la intención de que, en caso de ocurrencia de un evento

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

de contingencia, su accionar sea ágil y seguro, centrándose en el objetivo de recuperar la operatividad de los sistemas en el menor tiempo posible.

Los mencionados planes son probados, como mínimo, anualmente; efectuando simulacros de contingencias / desastres de distinta magnitud que colaboran con la preparación del personal de TCFA para actuar ante la ocurrencia de estos hechos, observando el cumplimiento de las responsabilidades asignadas a cada miembro de la organización.

Adicionalmente, con relación a los servicios de sistemas que se encuentran tercerizados, la Entidad obtiene formalmente de sus proveedores el compromiso de garantía de la continuidad de tales servicios y el consentimiento para verificar el cumplimiento efectivo de la obligación asumida.

Gerenciamiento y comunicación de crisis

En base a estudios realizados, se ha demostrado que una organización con un programa de prevención de crisis se recupera de dos a tres veces más rápido que una compañía que carece de un programa de este tipo. Asimismo, estadísticamente se comprobó que resulta casi imposible una buena respuesta sin este tipo de programas.

En consecuencia, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. ha desarrollado políticas y procedimientos que la asisten en la preparación de la Entidad para la administración de situaciones de crisis, procurando continuar con las operaciones de negocios en el menor tiempo posible, proteger su valor corporativo y su reputación, así como la salud y seguridad de sus empleados.

Riesgos

En Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se distinguen las categorías de riesgos del negocio que se detallan a continuación:

Riesgo de crédito

El ámbito particular de tratamiento del riesgo de crédito de la Entidad (posibilidad de sufrir pérdidas a raíz del incumplimiento que un deudor o contraparte hace de sus obligaciones contractuales), lo constituye el Comité de Créditos, cuya conformación está dada por los siguientes miembros: (i) Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas, que a su vez tiene el cargo de Presidente del Comité (ii) Director de Operaciones y Atención al Cliente (iii) Gerente de Seguros, (iv) Director Comercial y (v) Subgerente de Créditos.

El Comité de Créditos, a través de la Gerencia de Créditos, monitorea permanentemente la cartera mediante diversos indicadores (mora, write-off, etc.), la clasificación de la misma y su concentración (a través de las relaciones máximas entre la asistencia a cada cliente, su propia RPC o capital regulatorio, y la de cada uno de ellos). Tanto la clasificación de la cartera como el control de su concentración se llevan a cabo siguiendo las normas del BCRA.

Para mayores detalles con relación a la Clasificación por situación y garantías recibidas, Concentración y Apertura por plazo de las financiaciones otorgadas por la Entidad, por favor remitirse a los Anexos B, C y D, respectivamente.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Riesgo de mercado, liquidez y tasa de interés

Es política de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. tener en forma expresa políticas, límites y estándares que aseguren un manejo prudente de las posiciones de liquidez.

Las políticas de “Liquidez” y “Tasa de Interés” vigentes, aplicadas bajo la tutela del Comité de Activos y Pasivos (ALCO) de la Entidad y sujetas a los estándares globales de los Accionistas, procuran asegurar suficiente liquidez disponible para hacer frente a los compromisos financieros asumidos, así como también prevén el manejo y límites a los riesgos de mercado asumidos por TCFA.

La composición del Comité de Activos y Pasivos está dada por cinco miembros, responsables de áreas claves del negocio: (i) Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas, que a su vez tiene a cargo la presidencia del Comité; (ii) Director de Operaciones y Atención al Cliente (iii) Gerente de Seguros, (iv) Director Comercial y (v) Subgerente de Presupuesto, Control de Gestión y Tesorería Financiera

Línea de crédito contingente

La Entidad cuenta con un “Plan de Fondeo de Contingencia”, el cual contempla escenarios de stress e incluye la imposibilidad de acceso al financiamiento por un ejercicio prolongado de tiempo. En tal sentido cabe destacar que TCFA cuenta con una línea de crédito contingente, la cual no podrá ser aplicada al giro del negocio -colocación de préstamos- sino que estará disponible ante un escenario de stress financiero, en el que la Entidad, debido a condiciones negativas del mercado, no pueda afrontar la cancelación de sus pasivos.

Líneas de crédito obtenidas

Adicionalmente, y con idéntico fin al mencionado en el párrafo previo, cabe mencionar que las políticas internas de TCFA contemplan la celebración de acuerdos de líneas de crédito comprometidas con entidades financieras de primera línea.

Emisión de Obligaciones Negociables y Valores de Corto Plazo

Como parte de la estrategia de diversificación del fondeo de la Entidad, los Accionistas resolvieron la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Simples, no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta miles de \$ 6.000.000 (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida).

Asimismo, los Accionistas aprobaron la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año y la creación de su Programa Global de Emisión de Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 1.000.000 (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida).

Por último, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Instrumentos financieros derivados

Teniendo en cuenta que sus políticas internas no le permiten a la Entidad asumir riesgos de tipo de cambio y/o descalce de tasas de interés, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. ha celebrado operaciones de permuta de tasas de interés (Contratos de Swap) con diversas entidades financieras con el objetivo de cubrir el riesgo asociado a la variación de la tasa de interés de las Obligaciones Negociables y Préstamos Interbancarios a tasa variable; con idénticos términos en cuanto a plazo, tasa de interés variable, monto y fechas de liquidación. Con el objetivo de mitigar el riesgo de liquidez proveniente de la concentración de depósitos por cliente y financiaciones de otras entidades financieras, TCFA monitorea la concentración de depósitos en los principales clientes y asistencia crediticia recibida por contraparte. Para mayores detalles con relación a la Concentración y Apertura por plazo de los depósitos captados por la Entidad, por favor remitirse a los Anexos H e I, respectivamente.

Riesgo operacional

En cumplimiento de los requerimientos establecidos por parte del BCRA -a través de las Comunicación "A" 4793, modificatorias y complementarias- se ha incorporado en la estructura de Gerenciamiento de Riesgos de la Entidad, al Responsable de Riesgo Operacional ante BCRA o Unidad de Riesgo Operacional.

El responsable de Riesgo Operacional reporta en su función al Comité de Gerenciamiento de Riesgos, teniendo en cuenta que éste último constituye un nivel funcional independiente, con capacidad decisoria en materia de riesgos.

Cabe destacar que el marco del Gerenciamiento de Riesgos Operativos se encuentra sujeto a una evaluación efectiva y completa por parte del equipo de Auditoría Interna, operativamente independiente, apropiadamente entrenado y competente en la materia.

Con relación al desarrollo de nuevos productos, sistemas y procesos cabe mencionar que, previo a llevar a cabo la introducción de los mismos, los riesgos operativos inherentes asociados a cada uno de ellos son sometidos a adecuados procedimientos de evaluación.

Por último, y en línea con la estrategia global de la Entidad, la excelencia operativa es fomentada a través del desarrollo de actividades denominadas "Kaizen" ("Kai" = Cambio, "Zen" = Para mejor) de forma permanente en todos los niveles de la organización. Es en virtud de ello que, en caso de identificar situaciones de riesgo y/o errores de tipo operativo, TCFA implementa las contramedidas ideadas para mitigar los mismos a través de actividades del tipo Kaizen (mejora continua).

Riesgo de incumplimiento y regulatorio

Este tipo de riesgo puede verificarse en forma endógena o exógena, e implica la exposición a sanciones o penalidades u otras consecuencias económicas y de otra índole por incumplimiento de leyes, regulaciones, normas, obligaciones contractuales, estándares éticos, políticas y procedimientos internos.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Para lograr la mitigación de este tipo de riesgos, en TCFA se fomenta la permanente capacitación del personal de la Entidad, la aplicación de programas de prevención de lavado de dinero y el cumplimiento del código de ética, entre otras medidas.

Adicionalmente, en base a requerimientos efectuados por sus Accionistas, TCFA continúa desarrollando los pilares de su área de "Compliance" (Cumplimiento).

Riesgo estratégico

Esta categoría representa los riesgos que pueden existir sobre las utilidades y el capital de TCFA, presentes y futuros, a raíz de decisiones de negocio que pudieran resultar erróneas o de deficiente implementación o bien que puedan traducirse en una falta de respuesta adecuada ante los cambios de la industria o de un cambio adverso en las previsiones, parámetros, objetivos y otras funciones que respaldan esa estrategia.

Este tipo de riesgos se encuentra mitigado a partir de la presentación del Plan de Negocios Anual, el cual debe ser consensuado con los Accionistas e incluye los objetivos para los primeros doce meses y, adicionalmente, las metas correspondientes a los siguientes cinco años de operaciones.

El control mensual del grado de alcance de los objetivos y el análisis de los desvíos registrados con relación a las metas estratégicas propuestas, son herramientas que la Gerencia utiliza para mitigar este riesgo.

Riesgo de reputación

Este tipo de riesgo puede afectar la habilidad de la Entidad para establecer nuevas relaciones comerciales, o bien, continuar con las vigentes, exponiendo a TCFA a posibles litigios, pérdidas financieras o a la disminución de la base de clientes con la que opera.

Por su naturaleza, la exposición a este tipo de riesgos estará presente a lo largo de toda la organización e incluye la responsabilidad para operar con un sano cuidado, tanto con los clientes como con la comunidad de negocios en general.

El riesgo de reputación o riesgo de imagen corporativa se prevé mitigar asegurando los procesos de calidad internos que permitan brindar servicios financieros acordes a los estándares exigidos para todas las empresas del Grupo Toyota. Asimismo, el cuidado de la marca se prevé atender por medio de la capacitación de los funcionarios y empleados de Toyota Compañía Financiera S.A., a través de acciones coordinadas por la Gerencia de Recursos Humanos.

Riesgo de insolvencia

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. entiende como riesgo de insolvencia al riesgo sobre las utilidades y el capital, presentes y futuros, provenientes del hecho que los pasivos resulten mayores a los activos; pudiendo de este modo ocasionar la quiebra de TCFA. Este riesgo es, en definitiva, el resultante de todos los demás riesgos que afronta la Entidad y que fueron descritos en los párrafos previos.

La forma en la cual TCFA mitiga este tipo de riesgos es mediante el desarrollo de una óptima estructura de capital, en función de su análisis de riesgos y rentabilidad esperada, y teniendo en cuenta el equilibrio permanente de la relación existente entre capital y activo.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

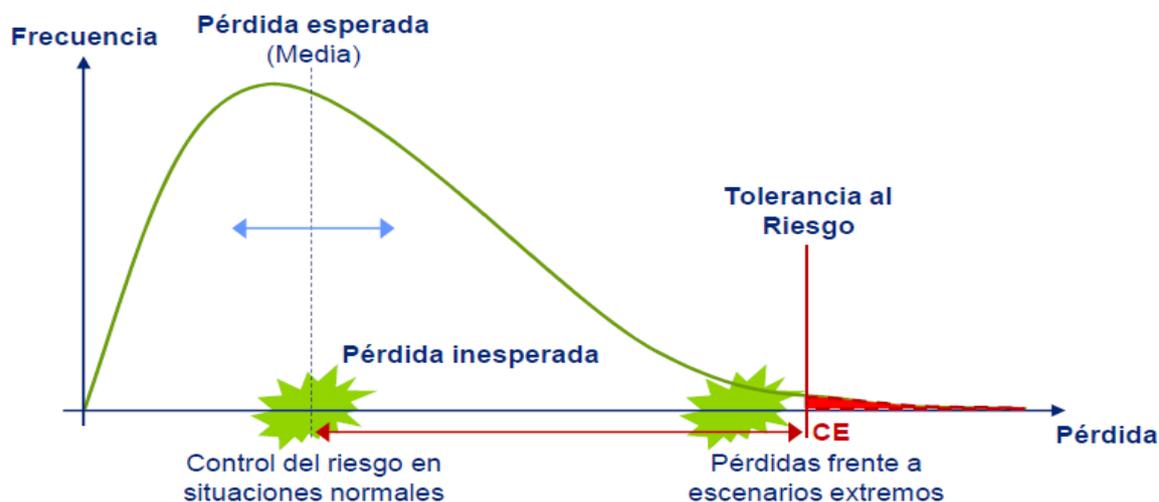
(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Pruebas de tensión

De acuerdo con las mejores prácticas y el análisis de situaciones de riesgo, la Entidad no se limita a la espera de una pérdida potencial bajo circunstancias esperadas sino que aplica herramientas que le permiten obtener información sobre el posible efecto que tendrán en sus actividades “alteraciones económicas, poco probables, pero de posible ocurrencia”.



Cuando se analiza en situaciones normales el comportamiento de las variables, el principal objetivo es establecer límites para reducir la volatilidad de los resultados tratando de minimizar la pérdida esperada. Las pruebas de estrés, en cambio, tienen como finalidad estimar, ante escenarios extremos, cuál sería el efecto sobre la estructura patrimonial y los resultados de la compañía, el capital suficiente para cubrir las potenciales pérdidas y colaborar con la Gerencia para anticipar las acciones de gestión que resultarían aplicables en dichas circunstancias.

En este sentido y en línea con lo expuesto por el BCRA a través de la Comunicación “A” 5398 denominada “Lineamientos para la gestión de riesgos en las entidades financieras”, complementarias y modificatorias, TCFA ha desarrollado y puesto en funcionamiento las siguientes pruebas de estrés:

🚩 Tasa de Interés - Badlar Privada

Se toma dicha tasa de interés como tasa pasiva de referencia, atento a que es el principal índice de costo del dinero y de liquidez en el sistema financiero local, dado que el valor de dicha tasa influye en el costo de las tasas activas con la que se financiará el portafolio de activos de TCFA y, además, el nivel que puede adoptar esta tasa de referencia se relaciona con la liquidez general del mercado.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

🚩 Liquidez - Depósitos a Plazo Fijo

Se emplearon datos históricos sobre los depósitos a plazo fijo captados por TCFA, operatoria que tuvo su comienzo a partir de marzo de 2007, para el desarrollo de un modelo estadístico para la predicción de hechos futuros. Esta herramienta permite observar alarmas sobre la posible aparición de cambios bruscos en los escenarios financieros.

🚩 Crédito - Mora

Se emplearon datos históricos sobre los índices de mora registrados por las carteras de préstamos otorgados por TCFA para el desarrollo de un modelo estadístico mediante el cual se pueden proyectar los valores máximos posibles de la variable mora.

Planes de contingencia

Como fuera mencionado, es política de Toyota Compañía Financiera S.A. tener en forma expresa políticas, límites y estándares que aseguren un manejo prudente de las posiciones de Liquidez.

Para el logro de este objetivo la entidad ha definido en su "Política de Liquidez" los indicadores de límites a ser monitoreados en forma periódica y sistemática por parte de la Dirección de Finanzas y el Comité de Activos y Pasivos. No obstante lo mencionado, es factible y hasta previsible que en el transcurso de la actividad normal del negocio se presenten situaciones que generen alertas de incumplimiento de tales límites u operaciones que coloquen a la compañía en zonas consideradas de riesgo.

A los efectos de establecer procedimientos a seguir en caso de que se presenten las alertas de liquidez mencionadas o se registren situaciones extremas que pongan en juego la aptitud de la Entidad para conseguir fondos en el mercado o liquidar activos, TCFA ha desarrollado un "Plan de Contingencia de Liquidez".

Este plan es revisado como mínimo con una periodicidad anual por el Comité de Activos y Pasivos y/o periódicamente en función de los cambios en las condiciones del Mercado Financiero que así lo justifiquen. En este plan se detallan las acciones a seguir para superar situaciones de riesgo de liquidez, es decir, contingencias que aumenten la probabilidad de incurrir en pérdidas por no disponer de los recursos suficientes para cumplir con las obligaciones asumidas, no poder desarrollar el negocio en las condiciones previstas o incurrir en cesación de pagos.

6. Contexto económico en el que opera la Entidad

La Entidad opera en un contexto económico complejo, cuyas principales variables han tenido una fuerte volatilidad, tanto en el ámbito nacional como internacional.

Los efectos del avance de la pandemia por el Covid-19 han generado consecuencias significativas a nivel global, dado que la mayoría de los países del mundo reaccionaron implementando una serie de restricciones a la circulación sin precedentes. Las distintas medidas de restricciones sanitarias impuestas fueron generando, en mayor o menor medida, un impacto casi inmediato en las economías, que vieron caer sus indicadores de producción y actividad rápidamente.

Como respuesta, la mayoría de los gobiernos han implementado paquetes de ayuda fiscal para sostener el ingreso de parte de la población y reducir los riesgos de ruptura en las cadenas de pago, evitando crisis financieras y económicas, así como quiebras de empresas. Argentina no ha sido la excepción, con el Gobierno tomando acciones ni bien la pandemia fuera declarada.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

La economía argentina ya se encontraba en un proceso recesivo cuando irrumpió la pandemia, y esta última complejizó dicho escenario dando lugar a desplomes históricos de la actividad económica durante los meses de mayores restricciones a la circulación. A pesar de que se ha visto una recuperación económica respecto de los primeros meses en que se implementó el Aislamiento Preventivo Social y Obligatorio, aún no se alcanzan los niveles de actividad pre-pandemia. El país ha finalizado el año 2020 con una caída de su Producto Bruto Interno de alrededor de 10,1% anual.

El incremento del gasto público asociado a la implementación de programas de diversa índole para amortiguar el impacto de la pandemia y de la cuarentena sobre la actividad económica, en conjunto con la fuerte caída de los ingresos que resultó de la recesión, han dado lugar a un déficit primario de 6,5% durante el 2020. El rojo de las cuentas públicas fue financiado mayoritariamente a través de la asistencia del Banco Central al Tesoro (vía giros de Adelantos Transitorios y transferencias de Utilidades correspondientes al ejercicio 2019) a causa de la falta de acceso al mercado internacional de capitales, producto del proceso de reestructuración de deuda externa que atravesó el país durante la primera mitad del año. Las negociaciones con los acreedores externos se terminaron de cerrar en el tercer trimestre de 2020.

El efecto inflacionario de la mencionada emisión de pesos aún no se ha visto en su totalidad debido a una serie de factores: las restricciones a la movilidad que imperaron durante gran parte del año, el congelamiento de las tarifas de servicios públicos y otros precios regulados y la existencia de programas como Precios Máximos y Precios Cuidados. Sin embargo, en los últimos meses del 2020 el aumento de precios comenzó a mostrar una aceleración, en línea con la reapertura gradual de algunos sectores de la economía y de la autorización por parte del gobierno a incrementar algunos precios. En 2020, la evolución del Índice de Precios al Consumidor cerró con una variación del 36,1% anual. Sin embargo, el frente cambiario sí ha dado cuenta de la fuerte emisión de pesos verificada durante 2020. El tipo de cambio oficial, definido diariamente por el B.C.R.A. a través de la Comunicación "A" 3.500, se devaluó 28,8% al pasar de ARS/USD 59,90 a ARS/USD 84,15 entre el último día hábil del 2019 y el último día hábil del 2020. En paralelo, las Reservas Internacionales de la entidad monetaria cayeron a USD 39.410 millones a finales del año 2020, desde los USD 44.781 millones con que había cerrado 2019. La contracción de las Reservas respondió en su mayor medida a la cancelación de préstamos financieros y líneas de crédito, particularmente del sector privado. A ello se sumó la formación de activos externos del sector privado no financiero, explicada principalmente por la compra de dólares billete por parte de personas físicas para atesoramiento.

Con el objetivo de contener la merma de Reservas Internacionales, la autoridad monetaria impuso restricciones cambiarias crecientes a lo largo de todo el 2020. Estas además tuvieron un impacto al alza sobre las cotizaciones de tipos de cambio financieros, utilizadas para transacciones cambiarias restringidas en el mercado oficial. Entre estas medidas se encuentra la necesidad de solicitar autorización previa del B.C.R.A. para efectuar ciertas transacciones.

Asimismo, el régimen cambiario ya determinaba como obligatorio el ingreso y liquidación a moneda nacional de los fondos obtenidos como resultados de exportaciones de bienes y servicios, cobros de prefinanciaci3nes, anticipos y post-financiaci3nes de exportaci3n de bienes y enajenaci3n de activos no financieros no producidos y activos externos.

Estas restricciones cambiarias, o las que se dicten en el futuro, podrían afectar la capacidad de la Entidad para acceder al Mercado Único y Libre de Cambios (MULC) para adquirir las divisas necesarias para hacer frente a sus obligaciones financieras.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Este contexto continúa en la fecha de emisión de estos estados financieros. El Directorio de la Entidad monitorea permanentemente la evolución de las variables que afectan su negocio, para definir su curso de acción e identificar los posibles impactos en su situación patrimonial y financiera. Los presentes estados financieros deben ser leídos teniendo en consideración las circunstancias descritas anteriormente.

7. Impacto del COVID-19 en las operaciones de la Entidad

Durante este ejercicio, la Entidad ha desarrollado sus operaciones bajo las desafiantes circunstancias derivadas de la pandemia declarada por la Organización Mundial de la Salud en marzo de 2020, a raíz del virus Covid-19.

La pandemia continúa generando consecuencias en los negocios y actividades económicas a nivel global y local.

En Argentina, las medidas tomadas por el Gobierno Nacional para contener la propagación del virus incluyeron entre otros, el cierre de fronteras y el aislamiento o distanciamiento obligatorio de la población junto con el cese de actividades comerciales no esenciales por un período prolongado de tiempo, con variantes según la región del país y actividad. A la fecha de emisión de los presentes estados financieros, la mayoría de las actividades comerciales se reactivaron de forma gradual y en cumplimiento de los protocolos dispuestos por el Gobierno.

El alcance final del brote de Coronavirus y su impacto en la economía global y del país es desconocido, pudiendo los gobiernos tomar medidas más estrictas, las cuales no son predecibles en esta instancia. A la fecha de emisión de los presentes estados financieros, la Entidad no ha sufrido impactos significativos en sus resultados como consecuencia de la pandemia.

No obstante frente a este contexto, en el transcurso del ejercicio, el B.C.R.A. dispuso una serie de medidas, de las cuales se destacan; (i) la atención al público mediante solicitud previa de turno, (ii) la suspensión del cobro de comisiones por utilización de cajeros automáticos, (iii) la suspensión hasta el 30 de junio de 2021 de la distribución de resultados, (iv) la prórroga de vencimientos de tarjetas de crédito; (v) la financiación de saldos impagos de tarjetas de crédito a tasas máximas, (vi) el postergamiento de vencimientos de los saldos impagos de créditos, (vii) el otorgamiento de financiaciones a tasa cero a monotributistas y autónomos; (viii) el otorgamiento de financiamiento a MiPyMEs a una tasa de 24%,(ix) el otorgamiento de financiación a empresas para el pago de sueldos, (x) la fijación de tasas mínimas de depósitos a plazo fijo, (xi) la flexibilización en los parámetros de clasificación de deudores bancarios y (xii) controles al mercado de cambios.

En virtud de lo mencionado, no puede cuantificarse razonablemente en qué medida el Coronavirus afectará a futuro el negocio de la Entidad y los resultados de sus operaciones, de extenderse de manera prolongada esta situación.

El Directorio está monitoreando la situación y tomando todas las medidas necesarias a su alcance para preservar la vida humana y su operación.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

8. Hechos posteriores al Cierre del Período

No existen acontecimientos u operaciones ocurridos entre el 31 de diciembre de 2020 y la fecha de emisión de los estados financieros que puedan afectar significativamente la situación financiera y patrimonial o los resultados de la Entidad que no hayan sido expuestos en las notas a los estados financieros mencionados.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO B

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**CLASIFICACIÓN DE LAS FINANCIACIONES POR SITUACIÓN
Y GARANTÍAS RECIBIDAS
Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre 2019
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

	<u>31.12.2020</u>	<u>31.12.2019</u>
<u>CARTERA COMERCIAL</u>		
En situación normal	3.281.917	2.667.375
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	551.568	786.250
Sin garantías ni contragarantías preferidas	2.730.349	1.881.125
Con alto riesgo de insolvencia	-	10.903
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	-	10.903
Irrecuperable	67.238	64.027
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	28.308	62.719
Sin garantías ni contragarantías preferidas	38.930	1.308
TOTAL CARTERA COMERCIAL	<u>3.349.155</u>	<u>2.742.305</u>
<u>CARTERA DE CONSUMO Y VIVIENDA</u>		
Cumplimiento normal	5.003.318	6.933.199
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	4.668.911	6.817.263
Sin garantías ni contragarantías preferidas	334.407	115.936
Riesgo bajo	23.530	121.227
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	23.519	121.139
Sin garantías ni contragarantías preferidas	11	88
Riesgo medio	9.333	24.466
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	9.333	24.466
Sin garantías ni contragarantías preferidas	-	-
Riesgo alto	42.599	133.005
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	42.216	127.279
Sin garantías ni contragarantías preferidas	383	5.726
Irrecuperable	21.547	16.120
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	16.935	13.119
Sin garantías ni contragarantías preferidas	4.612	3.001
TOTAL CARTERA CONSUMO Y VIVIENDA	<u>5.100.327</u>	<u>7.228.017</u>
TOTAL GENERAL (1)	<u>8.449.482</u>	<u>9.970.322</u>

(1) Se incluyen los saldos de Préstamos (antes de provisiones), Créditos por Intermediación Financiera - Otros comprendidos en las normas de clasificación de deudores (antes de provisiones) y Créditos por Arrendamientos Financieros (antes de provisiones).

Para la clasificación de los deudores al 31 de diciembre de 2020, se incrementaron en 60 días los plazos de mora admitida para los niveles 1., 2. y 3., tanto para la cartera comercial como para la de consumo o vivienda, de acuerdo con lo establecido en la Comunicación "A" 7181 del BCRA

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO C

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CONCENTRACIÓN DE LAS FINANCIACIONES Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre 2019 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Número de clientes	Financiaciones			
	31.12.2020		31.12.2019	
	Saldo de Deuda	% sobre cartera total	Saldo de Deuda	% sobre cartera total
10 mayores clientes	2.114.865	25,03%	1.679.652	16,85%
50 siguientes mayores clientes	1.368.405	16,20%	1.054.409	10,58%
100 siguientes mayores clientes	346.167	4,10%	320.117	3,21%
Resto de clientes	4.620.045	54,67%	6.916.144	69,36%
TOTAL (1)	8.449.482	100%	9.970.322	100%

(1) Ver llamada (1) en Anexo B.

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus

Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO D

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

APERTURA POR PLAZOS DE LAS FINANCIACIONES Al 31 de diciembre de 2020 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Concepto	Cartera vencida	Plazos que restan para su vencimiento						Total
		1 mes	3 meses	6 meses	12 meses	24 meses	más de 24 meses	
Sector Financiero	-	1.482.352	-	-	-	-	-	1.482.352
Sector Privado no financiero y residentes en el exterior	400.328	1.762.394	478.603	710.086	1.053.965	1.391.037	1.170.717	6.967.130
Total	(1) 400.328	3.244.746	478.603	710.086	1.053.965	1.391.037	1.170.717	8.449.482

(1) Ver llamada (1) en Anexo B.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ANEXO F

MOVIMIENTO DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre 2019 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Concepto	Valor origen al inicio del ejercicio	Vida Útil total estimada en años	Altas	Adquisiciones realizadas mediante combinación de negocios	Bajas	Deterioro		Depreciación				Valor residual al 31.12.2020
						Pérdidas	Reversiones	Acumulada	Baja	Del ejercicio	Al cierre	
-Mobiliario e Instalaciones	16.254	10	54	-	-	-	-	14.055	-	1.132	15.187	1.121
-Máquinas y equipos	72.186	3	8.766	-	-	-	-	62.921	-	5.402	68.323	12.629
-Vehículos	84.861	5	16.727	-	18.454	-	-	43.246	9.809	14.593	48.030	35.104
-Derecho de uso de inmuebles arrendados	31.157	1	-	-	31.157	-	-	11.684	31.157	19.473	-	-
-Bienes diversos (*)	30.742	5	52.404	-	64.292	-	-	1.842	3.941	3.039	940	17.914
TOTAL PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	235.200		77.951	-	113.903	-	-	133.748	44.907	43.639	132.480	66.768

(*) Los valores se encuentran registrados dentro del rubro Otros activos no financieros.

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO G

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

MOVIMIENTO DE ACTIVOS INTANGIBLES Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre 2019 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Concepto	Valor origen al inicio del ejercicio	Vida Útil total estimada en años	Altas	Adquisiciones realizadas mediante combinación de negocios	Bajas	Deterioro		Depreciación			Valor residual al 31.12.2020	
						Pérdidas	Reversiones	Acumulada	Baja	Del ejercicio		Al cierre
-Gastos de desarrollo de sistemas propios	401.152	5	47.228	-	-	-	-	326.600	-	40.200	366.800	81.580
TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES	401.152		47.228	-	-	-	-	326.600	-	40.200	366.800	81.580

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO H

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CONCENTRACIÓN DE LOS DEPÓSITOS Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre 2019 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Número de clientes	Depósitos			
	31.12.2020		31.12.2019	
	Saldo de deuda	% sobre cartera total	Saldo de deuda	% sobre cartera total
10 mayores clientes	358.687	100,00%	637.977	99,93%
50 siguientes mayores clientes	-	0,00%	415	0,07%
TOTAL	358.687	100%	638.392	100%

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus

Contador Público (U.B.A.)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246

Lic. en Administración

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO I

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

APERTURA POR PLAZOS DE LOS DEPÓSITOS Y OTRAS OBLIGACIONES POR INTERMEDIACIÓN FINANCIERA.

Al 31 de diciembre de 2020

(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Concepto	Plazos que restan para su vencimiento						Total
	1 mes	3 meses	6 meses	12 meses	24 meses	más de 24 meses	
Depósitos	85.251	233.741	39.695	-	-	-	358.687
Sector privado no financiero y residentes en el exterior	85.251	233.741	39.695	-	-	-	358.687
Financiaciones recibidas de entidades financieras locales (1)	211.498	69.975	565.079	312.686	1.297.505	-	2.456.743
Obligaciones negociables emitidas	-	408.325	-	715.112	177.556	-	1.300.993
Obligaciones negociables subordinadas	-	4.607	-	19.810	19.809	-	44.226
Total	296.749	716.648	604.774	1.047.608	1.494.870	-	4.160.649

(1) El valor de la diferencia del rubro con el ESF se origina por el saldo de la cuenta de Corresponsalia

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha

08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha

08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO K

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

COMPOSICIÓN DEL CAPITAL SOCIAL Al 31 de diciembre de 2020 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Clase	Acciones			Capital social					
	Cantidad	Valor nominal por acción	Votos por acción	Emitido		Pendiente de emisión o distribución	Asignado	Integrado	No integrado
				En circulación	En cartera				
Ordinarias	369.200	1	1	369.200	-	-	-	369.200	-
Total				369.200	-	-	-	369.200	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO L

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3º - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

SALDOS EN MONEDA EXTRANJERA Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre 2019 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

RUBROS	Casa matriz y sucursales en el país	Sucursales en el exterior	Total al 31.12.2020	31.12.2020				Total al 31.12.2019
				Dólar	Euro	Real	Otras	
ACTIVO								
Efectivo y Depósitos en Bancos	20.515	-	20.515	20.515	-	-	-	2.953
Activos financieros entregados en garantía	6.942	-	6.942	6.942	-	-	-	6.727
Otros activos no financieros	828	-	828	828	-	-	-	20.733
Total Activo	28.285	-	28.285	28.285	-	-	-	30.413
PASIVO								
Depósitos	421	-	421	421	-	-	-	407
Otros pasivos no financieros	10.944	-	10.944	10.944	-	-	-	8.189
Total Pasivo	11.365	-	11.365	11.365	-	-	-	8.596

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha

08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha

08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

Dr. Miguel A. Urus

Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO N

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ASISTENCIA A VINCULADOS
Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre 2019
 (Cifras expresadas en miles de pesos)

SITUACIÓN	NORMAL	CON PROBLEMAS / RIESGO MEDIO		CON ALTO RIESGO DE INSOLVENCIA / RIESGO ALTO		IRRECUPERABLE		TOTAL	TOTAL
		CON SEGUIMIENTO ESPECIAL / RIESGO BAJO	NO VENCIDA	NO VENCIDA	NO VENCIDA	IRRECUPE RABLE	POR DISP. TECNICA		
CONCEPTO								al	al
								31.12.2020	31.12.2019
1.Préstamos y otras financiaciones	465	-	-	-	-	-	-	465	-
-Hipotecarios y prendarios	465	-	-	-	-	-	-	465	-
Con garantías y contragarantías preferidas "B"	465	-	-	-	-	-	-	465	-
TOTAL	465	-	-	-	-	-	-	465	-
TOTAL DE PREVISIONES	5	-	-	-	-	-	-	5	-

Eduardo Espinelli
 Presidente

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO O

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS
Al 31 de diciembre de 2020
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Concepto	Objetivo de las operaciones realizadas	Activo Subyacente	Tipo de Liquidación	Ambito de negociación o contraparte	Plazo Prom Ponderado Originalmente Pactado en meses -	Plazo Prom Pond. Residual - en meses -	Plazo Prom Pond. Liq. Diferencias - en días -	Monto
Swaps	Cobertura de UVA	Otros	Otra	OTC - Residentes en el País - Sector Financiero	23	5	90	333.350

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO P

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CATEGORÍAS DE ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

Al 31 de diciembre de 2020

(Cifras expresadas en miles de pesos)

CONCEPTOS	Costo amortizado	VR con cambios en ORI	VR con cambios en resultados		Jerarquía de valor razonable		
			Designados inicialmente o de acuerdo con el 6.7.1.de la NIIF 9	Medición obligatoria	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
ACTIVOS FINANCIEROS							
Efectivo y depósitos en Bancos	407.406	-	-	-	-	-	-
Efectivo	2	-	-	-	-	-	-
Entidades Financieras y corresponsales	407.404	-	-	-	-	-	-
Instrumentos derivados	-	-	-	-	-	-	-
Otros activos financieros	310.015	-	-	-	-	-	-
Préstamos y otras financiaciones	8.278.395	-	-	-	-	-	-
Otras Entidades financieras	1.482.352	-	-	-	-	-	-
-Sector Privado no Financiero y residentes en el exterior	6.796.043	-	-	-	-	-	-
-Documentos	37.135	-	-	-	-	-	-
-Hipotecarios	42.339	-	-	-	-	-	-
-Prendarios	3.352.408	-	-	-	-	-	-
-Arrendamientos Financieros	1.387.808	-	-	-	-	-	-
-Otros	1.976.353	-	-	-	-	-	-
Activos financieros entregados en garantía	6.942	-	-	-	-	-	-
Total Activo	9.002.758	-	-	-	-	-	-
PASIVOS FINANCIEROS							
Depósitos	358.687	-	-	-	-	-	-
-Sector privado no financiero y residentes en el exterior	358.687	-	-	-	-	-	-
-Caja de ahorros	13	-	-	-	-	-	-
-Plazo fijo e inversiones a plazo	352.360	-	-	-	-	-	-
-Otros	6.314	-	-	-	-	-	-
Pasivos a valor razonable con cambios en resultados	-	-	-	-	-	-	-
Instrumentos derivados	-	-	-	155.617	-	155.617	-
Otros pasivos financieros	780.625	-	-	243.488	-	243.488	-
Financ. recibidas del BCRA y otras instit. financieras	4.236.729	-	-	338.903	-	338.903	-
Obligaciones negociables emitidas	1.300.993	-	-	-	-	-	-
Obligaciones negociables subordinadas	44.226	-	-	-	-	-	-
Total Pasivos Financieros	6.721.260	-	-	738.008	-	738.008	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus

Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO Q

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**APERTURA DE RESULTADOS
 Al 31 de diciembre de 2020
 (Cifras expresadas en miles de pesos)**

CONCEPTOS	INGRESO/(EGRESO) FINANCIERO NETO		ORI
	Designados inicialmente o de acuerdo con el 6.7.1. de la NIIF 9	Medición obligatoria	
Por medición de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados			
Resultado de Instrumentos financieros derivados	-	-	-
Por medición de pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados			
Resultado de Instrumentos financieros derivados	-	(464.017)	-
Resultado de otros pasivos financieros	-	257.601	-
TOTAL		(206.416)	

Intereses y ajustes por aplicación de tasa de interés efectiva de activos financieros medidos a costo amortizado	Ingreso/(Egreso) Financiero
--	-----------------------------

Ingresos por intereses

Por efectivo y depósitos en bancos	120
Al Sector Financiero	288.013
Documentos	35.278
Hipotecarios	12.058
Prendarios	1.752.096
Arrendamientos Financieros	571.192
Otros	811.706
TOTAL	3.470.463

Egresos por intereses

por Depósitos	(132.017)
-Plazo fijo e inversiones a plazo	(132.017)
por financiaciones recibidas del BCRA y otras instituciones financieras	(1.656.141)
por obligaciones negociables emitidas	(221.562)
por otras obligaciones negociables subordinadas	(24.517)
TOTAL	(2.034.237)

Ingresos por Comisiones

Resultado del ejercicio

Comisiones vinculadas con créditos	98.823
TOTAL	98.823

Gastos por comisiones

Resultado del ejercicio

Otros	(57.579)
TOTAL	(57.579)

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus

Contador Público (U.B.A.)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246

Lic. en Administración

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO R

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CORRECCIÓN DE VALOR POR PÉRDIDAS - PREVISIONES DE RIESGO DE INCOBRABILIDAD
Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre 2019
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

DETALLE	Saldos al comienzo del ejercicio	Aumentos	Disminuciones		Resultado monetario generado por provisiones	Saldo final al 31.12.2020	Saldo final al 31.12.2019
			Desafectaciones	Aplicaciones			
REGULARIZADORAS DEL ACTIVO							
-Otros activos financieros	8.373	4.818	-	5.277	(2.835)	5.079	8.373
-Préstamos y otras financiaciones	172.543	56.854	33.117	4.187	(45.060)	147.033	172.543
Otras entidades financieras	-	-	-	-	-	-	-
Sector privado no financiero y residentes en el Exterior	172.543	56.854	33.117	4.187	(45.060)	147.033	172.543
Documentos	45	659	32	-	(311)	361	45
Hipotecarios	25	-	5	4	(9)	7	25
Prendarios	112.526	80	21.878	3.860	(24.872)	61.996	112.526
Arrendamientos Financieros	41.824	12.824	6.386	-	(11.288)	36.974	41.824
Otros	18.123	43.291	4.816	323	(8.580)	47.695	18.123
TOTAL	180.916	61.672	33.117	9.464	(47.895)	152.112	180.916

Eduardo Espinelli
 Presidente

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021

Véase nuestro informe de fecha
 08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

PROYECTO DE DISTRIBUCION DE UTILIDADES Correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2019 (Cifras expresadas en miles de pesos)

	IMPORTE
RESULTADOS NO ASIGNADOS	5.800
- A Reserva Legal (20% s/5.800 pesos)	1.160
SUBTOTAL 1	4.640
- Ajustes (ptos 2.1.1; 2.1.2; 2.1.5 y 2.1.6 del T.O. de distribución de resultados)	-
SUBTOTAL 2	4.640
SALDO DISTRIBUIBLE	4.640
RESULTADOS DISTRIBUIDOS	-
<u>A Reservas Facultativas</u>	4.640
RESULTADOS NO DISTRIBUIDOS	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo de 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Correspondientes al ejercicio iniciado el 01 de enero de 2020 y finalizado el 31 de diciembre de 2020, presentadas en forma comparativa.

Cifras expresadas en miles de pesos

NOTA 1. REGIMENES JURIDICOS ESPECIFICOS Y SIGNIFICATIVOS QUE IMPLIQUEN DECAIMIENTOS O RENACIMIENTOS CONTINGENTES DE BENEFICIOS PREVISTOS POR DICHAS DISPOSICIONES

No se registran al cierre de 31.12.2020 y 31.12.2019 .

NOTA 2. MODIFICACIONES SIGNIFICATIVAS EN LAS ACTIVIDADES DE LA SOCIEDAD U OTRAS CIRCUNSTANCIAS SIMILARES OCURRIDAS DURANTE LOS EJERCICIOS COMPRENDIDOS POR LOS ESTADOS FINANCIEROS QUE AFECTEN SU COMPARABILIDAD CON LOS PRESENTADOS EN EJERCICIOS ANTERIORES, O QUE PODRIAN AFECTARLA CON LOS QUE HABRAN DE PRESENTARSE EN EJERCICIOS FUTUROS

No se registran al cierre de 31.12.2020 y 31.12.2019.

NOTA 3. CLASIFICACION DE LOS SALDOS DE CREDITOS Y DEUDAS

- a) Créditos: Ver Anexo D de los estados financieros.
- b) Deudas: Ver Anexo I y Nota 5.3 de los estados financieros.

NOTA 4. CLASIFICACION DE LOS CREDITOS Y DEUDAS POR SUS EFECTOS FINANCIEROS

- a) Créditos: Ver Nota 2.6; 2.9 de los estados financieros.
- b) Deudas: Ver Nota 2.6; 5.3 de los estados financieros.

NOTA 5. DETALLE DEL PORCENTAJE DE PARTICIPACION EN SOCIEDADES DEL ART. 33 LEY N° 19.550

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. no posee participaciones en otras entidades.

NOTA 6. CREDITOS O PRESTAMOS CONTRA DIRECTORES O SINDICOS Y SUS PARIENTES HASTA EL SEGUNDO GRADO INCLUSIVE

Al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2019 no se registran saldos pendientes por créditos otorgados a Directores.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Correspondientes al ejercicio iniciado el 01 de enero de 2020 y finalizado el 31 de diciembre de 2020, presentadas en forma comparativa.

Cifras expresadas en miles de pesos

NOTA 7. INVENTARIO FISICO DE BIENES DE CAMBIO

Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, la Sociedad no poseía bienes de cambio.

NOTA 8. VALORES CORRIENTES

Ver Nota 2.10 de los estados financieros.

NOTA 9. BIENES DE USO

Ver Nota 2.10 de los estados financieros.

a) Bienes de uso valuados técnicamente:

Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, no existían bienes de uso revaluados técnicamente.

b) Bienes de uso sin usar por obsoletos:

Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, no existían bienes de uso obsoletos que tengan valor contable.

NOTA 10. PARTICIPACIONES EN OTRAS SOCIEDADES

La Sociedad tiene como objeto la actividad financiera y de inversión, por lo tanto, no tiene la limitación del Artículo 31 de la Ley N° 19.550 en cuanto a la participación en otras sociedades.

NOTA 11. VALORES RECUPERABLES

Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, el criterio seguido para determinar el valor recuperable de los bienes de uso es el valor razonable de mercado.

NOTA 12. SEGUROS

Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, el detalle de seguros contratados por los bienes de uso era el siguiente:

Seguros Contratados

Concepto	Asegurador	Nro de póliza	Período de Vigencia
Automóviles de flota	Zurich Aseguradora Argentina SA	AUT1-01-171049	31/12/2019 a 31/12/2020
Seguro integral de Comercio	Mapfre Argentina Seguros S.A.	152-00524338-15	08/05/2020 a 08/05/2021

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

(Socio)

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Correspondientes al ejercicio iniciado el 01 de enero de 2020 y finalizado el 31 de diciembre de 2020, presentadas en forma comparativa.

Cifras expresadas en miles de pesos

NOTA 13. CONTINGENCIAS POSITIVAS Y NEGATIVAS

a) Elementos considerados para calcular las provisiones cuyos saldos, considerados individualmente o en conjunto, superen el dos por ciento del patrimonio:

Ver Nota 2.8 y 3.b de los estados financieros

b) Situaciones contingentes a la fecha de los estados financieros cuya probabilidad de ocurrencia no sea remota y cuyos efectos patrimoniales no hayan sido contabilizados:

Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, no existían situaciones contingentes cuya probabilidad no sea remota y cuyos efectos patrimoniales no hayan sido contabilizados.

NOTA 14. ADELANTOS IRREVOCABLES A CUENTA DE FUTURAS SUSCRIPCIONES

a) Estado de la tramitación dirigida a su capitalización:

Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, no existían aportes irrevocables a cuenta de futuras suscripciones.

b) Dividendos acumulativos e impagos de acciones preferidas:

Al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, no existían dividendos acumulativos impagos de acciones preferidas.

NOTA 15. RESTRICCIONES A LA DISTRIBUCION DE LOS RESULTADOS NO ASIGNADOS

Ver Nota 5.4 de los estados financieros.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Reseña Informativa

Al 31 de diciembre de 2020

Reseña sobre las actividades del ejercicio transcurrido

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. es una Entidad que tiene por objetivo principal, otorgar financiación a los clientes de la marca Toyota en el país, acompañando el desarrollo de las operaciones de Toyota en Argentina.

Para cumplir dicho objetivo, la Entidad basa su estrategia en los segmentos de financiación minorista, que tiene por destino al comprador final del automotor y la financiación mayorista que atiende a los Concesionarios que forman parte de la Red Oficial de Toyota en el país.

Los productos del segmento minorista se clasifican en préstamos prendarios con prenda fija o variable y arrendamientos financieros, mientras que los productos del segmento mayorista comprenden al descuento de documentos, las líneas de crédito a concesionarios y préstamos con otras garantías hipotecarias, que permiten la compra financiada de vehículos adquiridos a la terminal automotriz.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

En el segundo semestre del año 2020 ha finalizado con un volumen de activos de miles de pesos 9.391.230, siendo las financiaciones, que son integradas por préstamos, otros créditos por intermediación financiera y créditos por arrendamientos financieros, netos de previsión, totalizaron miles de pesos 8.278.395. Por su parte, los pasivos registraron al cierre un total de miles de pesos 7.865.208, representados en mayor proporción por los préstamos interfinancieros por miles de pesos 4.673.869 y las Obligaciones Negociables No Subordinadas en miles de pesos 1.300.993

El resultado del ejercicio está compuesto principalmente por miles de pesos 5.800, correspondientes a ingresos por intereses netos, los cuales han aumentado levemente por el incremento en los intereses devengados por operaciones de préstamos prendarios.

Estructura Patrimonial

Analizando la situación actual, comparativamente con el ejercicio anterior, encontramos que Activo Corriente no registró gran variación, manteniéndose de manera similar en ambos ejercicios económicos. Respecto al Pasivo Corriente se muestra una disminución del 23% respecto del ejercicio anterior.

La Entidad considera como activo corriente los saldos incluidos en el rubro disponibilidades más las financiaciones con plazo residual de hasta 12 meses.

En relación al pasivo corriente, se consideran las obligaciones financieras de hasta 12 meses de plazo residual más las obligaciones diversas.

En los meses de febrero y diciembre de 2020, la Entidad ha emitido las series 27° y 28° de Obligaciones Negociables, por un total de pesos 750 millones y pesos 900 millones respectivamente, dentro del Programa Global de Emisión de Obligaciones Negociables por un Valor Nominal de hasta pesos 6.000 millones

Los saldos del ejercicio anterior que a continuación se exponen a efectos comparativos y surgen de los estados financieros al 31 de diciembre de 2019 reexpresados a moneda homogénea a la fecha de cierre del ejercicio actual.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

Estructura de la generación o aplicación de fondos comparativa con el ejercicio anterior

(miles de pesos)

	dic-20	dic-19
Fondos generados por / (aplicados a) las actividades operativas	(989.279)	3.964.795
Fondos (aplicados a) las actividades inversión	(56.183)	(109.377)
Fondos (aplicados a) / generados por las actividades financiación	1.192.229	(3.653.695)
Resultados Financieros y por Tenencia del efectivo y sus equivalentes	(91.124)	(70.249)
Efecto del Resultado Monetario de efectivo y equivalentes.	8.501	11.047
Total de fondos generados / (aplicados) durante el ejercicio	64.144	142.521

Estructura de Resultados

En relación a los resultados, comparativamente, en el ejercicio actual se han disminuido tanto en los ingresos por intereses (37%) y en los egresos por intereses (49%).

El cargo de incobrabilidad ha incrementado un 47% y los gastos de administración presentan una variación del 13% con relación al ejercicio anterior.

Estructura de resultados comparativa con el período anterior:

(miles de pesos)

	dic-20	dic-19	Variación %
Ingresos por intereses	3.470.463	5.538.224	-37%
Egresos por intereses	(2.034.237)	(4.017.622)	-49%
RESULTADO NETO POR INTERESES	1.436.226	1.520.602	-6%
Ingresos por comisiones	98.823	148.769	-34%
Egresos por comisiones	(57.579)	(71.188)	-19%
RESULTADO NETO POR COMISIONES	41.244	77.581	-47%
R. neto por medición de inst. fin. a VR con cambios en resultados	(206.416)	(16.818)	1127%
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera	8.501	11.047	-23%
Otros ingresos operativos	258.326	243.306	6%
Cargo por incobrabilidad	(61.672)	(42.082)	47%
INGRESO OPERATIVO NETO	(1.261)	195.453	-101%
Beneficios al personal	(318.653)	(323.495)	-1%
Gastos de administración	(271.933)	(311.737)	-13%
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(83.839)	(75.931)	10%
Otros gastos operativos	(280.253)	(413.361)	-32%
RESULTADO OPERATIVO	(954.678)	(1.124.524)	-15%
Resultado por la posición monetaria neta	(462.071)	(545.879)	-15%
RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN	59.460	123.233	-52%
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	(53.660)	(97.677)	-45%
RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN	5.800	25.556	-77%
OTROS RESULTADOS INTEGRALES	-	-	0%
RESULTADO INTEGRAL NETO DEL PERÍODO	5.800	25.556	-77%

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

Estructura de flujo de efectivo

A continuación se expone el flujo de efectivo comparado, donde se observa una generación neta de fondos por 64.144 miles de pesos.

Estructura de la generación o aplicación de fondos comparativa con el ejercicio anterior

(miles de pesos)

	dic-20	dic-19
Fondos generados por / (aplicados a) las actividades operativas	(989.279)	3.964.795
Fondos (aplicados a) las actividades inversión	(56.183)	(109.377)
Fondos (aplicados a) / generados por las actividades financiación	1.192.229	(3.653.695)
Resultados Financieros y por Tenencia del efectivo y sus equivalentes	(91.124)	(70.249)
Efecto del Resultado Monetario de efectivo y equivalentes.	8.501	11.047
Total de fondos generados / (aplicados) durante el ejercicio	64.144	142.521

Datos estadísticos

Se expone seguidamente la evolución del mercado automotor, comparado con el volumen operado por la Entidad.

Evolución del Mercado automotriz

ejercicio	Ene - Dic 2020	Ene - Dic 2019
Ventas de vehículos cero kilómetro en el mercado	334.315	452.200

Volumen de negocios de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

ejercicio	Ene - Dic 2020	Ene - Dic 2019
Volumen de operaciones minoristas	4.000	5.972

Incluye la totalidad de operaciones minoristas realizada con clientes finales a través de operaciones de leasing y préstamos prendarios, tanto de vehículos nuevos como de usados.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

En relación a la financiación mayorista, la Entidad ha prestado asistencia financiera a 37 concesionarios oficiales Toyota, de 43 en total que forma la red oficial de concesionarios Toyota en la República Argentina.

Índices comparativos

La Entidad muestra indicadores de sana gestión, que evidencian la solidez del negocio de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Debe destacarse que en los índices de liquidez no se han tenido en cuenta las líneas de crédito comprometidas otorgadas por una Entidad financiera de primera línea, que suman un total de pesos 900.000 miles de pesos.

Se puede observar un aumento en los indicadores del período actual respecto al anterior.

(Cifras expresadas en miles de pesos)

INDICADOR		dic-20		dic-19	
Solvencia	Patrimonio neto	1.526.022	19,4%	1.520.222	16,4%
	Pasivo	7.865.208		9.291.624	
Liquidez Corriente	Activo corriente	6.218.638	126,0%	6.297.516	98,0%
	Pasivo Corriente	4.935.467		6.424.417	
Inmovilización de activos	Activos no Corrientes	3.172.592	33,8%	4.514.330	41,8%
	Activo	9.391.230		10.811.846	
Rentabilidad total sobre patrimonio neto	Resultado del ejercicio	5.800	0,4%	25.556	1,7%
	Patrimonio neto	1.526.022		1.520.222	

Perspectivas

El surgimiento y la diseminación de un virus denominado "Coronavirus" (o Covid-19) hacia fines del año 2019 han generado diversas consecuencias en los negocios y actividades económicas a nivel global y a nivel país. En este complejo e incierto contexto, la empresa no prevé una caída significativa en el

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

nivel de operaciones de financiamiento para el primer trimestre del período 2021.

Toyota Compañía Financiera de Argentina basará su estrategia de negocios en el mantenimiento del liderazgo en el mercado de financiación de vehículos Toyota 0Km y usados, a través del otorgamiento de préstamos prendarios a clientes minoristas compradores de vehículos, y la oferta de operaciones de leasing, en su modalidad de leasing financiero.

La Entidad continuará enfocándose en la satisfacción al cliente y la mejora de los procesos.

Los resultados demuestran el buen desempeño que ha tenido la Compañía, permitiendo lograr una buena posición dentro del mercado financiero automotriz.

Este informe es un análisis resumido de los resultados de la Entidad. A los efectos de su adecuada interpretación, el mismo deberá complementarse con la lectura de los estados financieros de la Entidad.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
08 de marzo 2021

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223



INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Señores Accionistas, Presidente y Directores de
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio legal: Olga Cossettini 363 piso 3°
Ciudad Autónoma de Buenos Aires
CUIT N°: 30-70900042-6

Informe sobre los estados financieros

Hemos auditado los estados financieros adjuntos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. (en adelante “la Entidad”) que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2020, los correspondientes estados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el ejercicio económico finalizado en dicha fecha, así como un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa incluida en las notas y los anexos que los complementan.

Los saldos y otra información correspondientes al ejercicio 2019, son parte integrante de los estados financieros auditados mencionados precedentemente y por lo tanto deberán ser considerados en relación con esos estados financieros.

Responsabilidad de la Dirección

El Directorio de la Entidad es responsable de la preparación y presentación de los estados financieros de acuerdo con el marco contable establecido por el Banco Central de la República Argentina (BCRA). Asimismo, el Directorio es responsable de la existencia del control interno que considere necesario para posibilitar la preparación de estados financieros libres de incorrecciones significativas originadas en errores o en irregularidades.

Responsabilidad de los auditores

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre los estados financieros adjuntos basada en nuestra auditoría. Hemos llevado a cabo nuestro examen de conformidad con las normas argentinas de auditoría establecidas en la Resolución Técnica N° 37 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE) y con las normas de auditoría emitidas por el Banco Central de la República Argentina (BCRA). Dichas normas, exigen que cumplamos con los requerimientos de ética, así como que planifiquemos y ejecutemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros se encuentran libres de incorrecciones significativas.

Una auditoría conlleva la aplicación de procedimientos para obtener elementos de juicio sobre las cifras y otra información presentada en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la valoración del riesgo de incorrecciones significativas en los estados financieros. Al efectuar dicha valoración del riesgo, el auditor debe tener en consideración el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable por parte de la Entidad de los estados financieros, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados, en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Entidad. Una auditoría también comprende una evaluación de la adecuación de las políticas contables

Price Waterhouse & Co. S.R.L., Bouchard 557, piso 8°, C1106ABG - Ciudad de Buenos Aires
T: +(54.11) 4850.6000, F: +(54.11) 4850.6100, www.pwc.com/ar



aplicadas, de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por la dirección de la Entidad y de la presentación de los estados financieros en su conjunto.

Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y adecuada para fundamentar nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2020, su resultado integral, la evolución del patrimonio neto y los flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, de conformidad con las normas contables establecidas por el Banco Central de la República Argentina.

Párrafo de énfasis

Sin modificar nuestra opinión, llamamos la atención sobre la nota 2.1, en la que se indica que los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con el marco contable establecido por el BCRA. Dichas normas difieren de las normas contables profesionales vigentes (Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE)). En la mencionada nota, la Entidad ha identificado el efecto sobre los estados financieros derivado de los diferentes criterios de valuación y exposición.

Informe sobre cumplimiento de disposiciones vigentes

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

- a) tal como se menciona en nota 2.2, excepto por su falta de transcripción al libro "Balances" y libro "Diario", los estados financieros de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. cumplen, en lo que es materia de nuestra competencia, con lo dispuesto en la Ley General de Sociedades y en las resoluciones pertinentes del BCRA y la Comisión Nacional de Valores;
- b) los estados financieros de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A., excepto por su falta de transcripción al libro Balances y al libro Diario, surgen de registros contables llevados en sus aspectos formales de conformidad con normas legales; que mantienen las condiciones de seguridad e integridad en base las cuales fueron autorizados por la Comisión Nacional de Valores;
- c) hemos leído la reseña informativa y la información adicional a las notas a los estados financieros, sobre la cual, en lo que es materia de nuestra competencia, no tenemos observaciones que formular;
- d) al 31 de diciembre de 2020 la deuda devengada a favor del Sistema Integrado Previsional Argentino de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. que surge de los registros contables de la Entidad ascendía a \$ 6.793.410,53, no siendo exigible a dicha fecha;



e) de acuerdo con lo requerido por el artículo 21º, inciso b), Capítulo III, Sección VI, Título II de la normativa de la Comisión Nacional de Valores, informamos que el total de honorarios en concepto de servicios de auditoría y relacionados facturados a la Entidad en el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2020 representan:

e.1) el 57% sobre el total de honorarios por servicios facturados a la Entidad por todo concepto en dicho ejercicio;

e.2) el 21% sobre el total de honorarios por servicios de auditoría y relacionados facturados a la Entidad, sus sociedades controlantes, controladas y vinculadas en dicho ejercicio;

e.3) el 20% sobre el total de honorarios por servicios facturados a la Entidad, sus sociedades controlantes, controladas y vinculadas por todo concepto en dicho ejercicio;

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 8 de marzo de 2021

PRICE WATERHOUSE & CO.S.R.L

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (UBA)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

INFORME DE LA COMISION FISCALIZADORA

A los señores Accionistas de
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A..

1. Hemos efectuado una revisión de la memoria, reseña informativa, y el estado de situación patrimonial de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2020 y de los correspondientes estados de resultados, de evolución del patrimonio neto y de flujo de efectivo y sus equivalentes por el ejercicio finalizado en esa fecha y las Notas y Anexos que los complementan, como así también de la información adicional a las notas a los estados contables, requerida por el artículo 12, del Capítulo III, Título IV de la normativa de la Comisión Nacional de Valores. La preparación y emisión de la Memoria y los mencionados estados contables es responsabilidad de la Sociedad.

2. Nuestro trabajo fue realizado de acuerdo con las normas de sindicatura vigentes. En ejercicio del control de legalidad que nos compete de los actos decididos por el Directorio que fueran expuestos en las reuniones de Directorio, hemos examinado los documentos detallados en el párrafo I. Por lo tanto nuestro examen se circunscribe a la razonabilidad de la información significativa de los documentos examinados y su congruencia con la restante información sobre las decisiones societarias expuestas en actas y la adecuación de dichas decisiones a la ley y al estatuto social, en lo relativo a sus aspectos formales y documentales. Para realizar nuestra tarea profesional, hemos efectuado una revisión del trabajo realizado por los auditores externos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A., Price Waterhouse & Co. S.R.L., quienes emitieron su informe de auditoría con fecha 8 de marzo de 2021, señalando que los estados contables presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de la Sociedad al 31 de diciembre de 2020.

3. La calificación de la adecuación a la ley o al estatuto social de las decisiones y actos de los órganos de la Sociedad, así como la opinión de los documentos referidos en el párrafo 1, no se extiende a hechos, actos, omisiones o circunstancias que no resultan del conocimiento de la Comisión Fiscalizadora, que no pudieran determinarse a partir de la documentación examinada ni de la información recibida por la Comisión Fiscalizadora, en el ejercicio de sus funciones de fiscalización, o que hubieran sido ocultados o simulados de forma de evitar su detección por el síndico en el marco de dicho examen y desempeño. La revisión tampoco se extiende a los criterios empresarios de administración, comercialización, producción o funcionamiento, que resultan de competencia exclusiva del Directorio y de la Asamblea de Accionistas.

4. Como se indica en la nota 2.1 a los estados contables, los mismos han sido preparados de conformidad con la normativa establecida por el Banco Central de la República Argentina ("BCRA"), las cuales difieren en ciertos aspectos con las normas contables profesionales vigentes. En dicha nota se identifica y cuantifica el efecto que los diferentes criterios de valuación y exposición tienen sobre los estados contables.

5.- Los saldos al 31 de diciembre de 2019 que se exponen en los estados contables se presentan a efectos comparativos y fueron revisados por nosotros quienes emitimos nuestro informe sobre dichos estados contables el 26 de febrero de 2020 sin observaciones.

6. Basado en el examen realizado, con el alcance previsto en los párrafos precedentes y las observaciones realizadas en el párrafo 4, en nuestra opinión, los estados contables adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2020, los resultados de sus operaciones, la evolución del patrimonio neto y; asimismo, consideran todos los hechos y circunstancias significativos que son de nuestro conocimiento. En relación con los mismos, no tenemos otras observaciones que formular.

7. De acuerdo con lo requerido por la Resolución General N° 368 de la Comisión Nacional de Valores informamos que:

- i) las políticas de contabilización aplicadas para la preparación de los estados contables mencionados en la Nota 1, están de acuerdo con las normas contables del BCRA y, excepto por los apartamientos indicados en la Nota 2.1, con las normas contables profesionales vigentes en la República Argentina;
- y

ii) los auditores externos han desarrollado su auditoría aplicando las normas de auditoría vigentes, establecidas por la Resolución Técnica N° 37 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas. Dichas normas requieren la independencia y la objetividad de criterio del auditor externo en la realización de la auditoría de estados contables.

8. Se ha dado cumplimiento a lo dispuesto por la Resolución General N° 606/2012 de la Comisión Nacional de Valores en relación con la presentación del Informe de Cumplimiento del Código de Gobierno Societario.

9. Se ha dado cumplimiento a lo dispuesto por el artículo 294 de la Ley de Sociedades Comerciales.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 8 de marzo de 2021.

Por Comisión Fiscalizadora

Guillermo Malm Green
Síndico